

KOSGEB

Kasım 2022

**İŞLETMELERİN
KAPASİTELERİNİ
GELİŞTİRİYORUZ**

İşletme Geliştirme Destek Programı

1 Milyon 290 Bin TL

KOSGEB DESTEKLERİ

ücretsiz

aracısız

İÇİNDEKİLER

04

ASELSAN'la "Milli" İş Birliği

08

İşletmelerin Kapasitelerini Geliştiriyoruz

10

Yerel Yönetimlerde İlk TEKMER

14

KOBİ'lerin İhracat Potansiyeli Artıyor

22

Yerli ve Milli Üretim:
Motor ve Kanatları Yer Değiştirebilen İHA Yaptı

26

İcat Çıkaran Gençler:
Şüpheli Paket İmha Dronu Üretiyor

30

Kadınlar KOSGEB'le Daha Güçlü:
Global Sorunlara Yenilikçi Biyoteknolojik Çözümler

34

KOBİ İstatistikleri

36

Bitkilerin Sanayi Yolculuğu:
Fındıktan Kolonya Yaptı

40

Müdürlüklerimizden:
Bilecik Doğu Müdürlüğü

42

Yurt Dışına 'Elmaslı Kesiciler' Satıyor

44

Bulut Altı Düşük İrtifa Motoru

46

Deneyimle Beslenen Tasarım

48

Eğitici, Çevreci ve Sosyal Mobil Oyunlar

50

Bilecik'ten Dünyaya Lastik

52

Milli Sermaye ile Geliştirilen Yeraltı Ekipmanları

54

Feldspat Kayaları Zenginleştiriyor

56

62 Yıllık Tecrübeden 25 Ülkeye Orman Ürünü

58

KOSGEB'in Renkli Simaları



Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri
Geliştirme ve Destekleme
İdaresi Başkanlığı

YIL: 2022 KASIM

SAYI: 87

Yayın Sahibi
Hasan Basri KURT
KOSGEB Başkanı

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Volkan YANARDAĞ

Yayın Kurulu
Recep KILINÇ
Selim Serkan ERCAN
Mehmet Görkem GÜRBÜZ
Şentürk ÇALKINSIN
Volkan YANARDAĞ

Yayına Hazırlayanlar
Şenol DEMİR
Ömer KIZILYER
Ömer YAVUKLU
Melisa TEKİN
Muhammed KARATAŞ
Elanur HINISLIOĞLU
Deniz YILMAZ
Erhan BAHÇECİ
Emel MUTLU

Haber Koordinasyon
Şenol DEMİR

Redaksiyon
Ömer YAVUKLU

Fotoğraf
Mehmet Ali PABAN

Kapak ve Grafik Tasarım
Elanur HINISLIOĞLU

Mizanpaj
Şenol DEMİR

İletişim
0312 595 26 16
kurumsaliletisim@kosgeb.gov.tr

Adres
KOSGEB Başkanlık
Hacı Bayram Mah. İstanbul Cad.
No:32 Altındağ-ANKARA
T: 0312 595 28 00(pbx)
F: 0312 368 07 15
www.kosgeb.gov.tr

Baskı: KOSGEB Matbaa
ANKARA
0312 595 28 22

kosgeb



KOSGEB dergide yayınlanan
yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilerek
kullanılabilir.

KOSGEB Dergisi ücretsiz yayındır.

Soru, Görüş ve Önerileriniz İçin
Ömer YAVUKLU
0312 595 28 52
omer.yavuklu@kosgeb.gov.tr

ASELSAN'la "Milli" İş Birliği

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı yeni çağrısı açıklandı. Yeni çağrı ile savunma ve elektrikli/hibrit otomotiv sanayisine dönük milli projeler desteklenecek



KOSGEB ve ASELSAN, savunma ve elektrikli/hibrit otomotiv sanayisinin ihtiyaçlarını milli teknolojilerle karşılayacak bir iş birliğine gitti. KOSGEB'in Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nın yeni çağrısı ile bu iki sektöre dönük projeler 6 milyon liraya kadar desteklenecek.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, KOSGEB ile birlikte ASELSAN'ı KOBİ'lerle buluşturdıklarını belirterek, "Her bir üreticimiz, potansiyel savunma sanayisi oyuncusu. Gelin bize başvurun KOSGEB'i takip edin. Yeter ki daha katma değerli, teknolojik, netice alıcı işlere birlikte imza atabilelim" dedi.

SAHA EXPO Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı'nın açılış gününde ASELSAN Millileştirme Çalışmaları ve KOSGEB Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı Proje Teklif Çağrısı Töreni düzenledi. Törene, Sanayi ve Teknoloji

Bakanı Mustafa Varank, ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Haluk Görgün ile KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt katıldı.

ASELSAN'ın Millileştirme Çalışmaları

Törende, KOSGEB'in Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nın yeni çağrısının lansmanı yapıldı. Törende konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank şunları söyledi:

2004'teki Stratejik Karar

Türkiye şu anda savunma sanayisinde destan yazıyor. Dünya medyasını açtığınızda Türkiye ile ilgili bir haberin yer almadı bir gün neredeyse yok. 2004 yılında Savunma Sanayii İcra Komitesi'nde Cumhurbaşkanımız o zaman başbakanken şöyle bir karar aldı: 'Platform seviyesinde ihtiyacımız olan bir ürünü kendimiz yapamıyorsak bundan sonra yurt dışından almayacağız' dedi. 2004'te alınan

stratejik karardan sonra Türkiye, savunma sanayisinde kendi kendine yetebilen bir ülke olma yolunda ciddi atılımlar gerçekleştirdi. Yüzde 20'lerde olan yerlilik oranları yüzde 80'lere çıkarmayı başardı.

Abilerle Küçükleri Buluşturduk

Savunma sanayisinde 'abi' diyebileceğimiz büyük firmalarımız var. ASELSAN, HAVELSAN, ROKETSAN gibi. Bu firmalarımızın yollarına devam ederken rekabetçi olabilmelerinin yolu da küçüklerle yani KOBİ'lerle çalışmaktan geçiyor. KOSGEB ile beraber oturduk dedik ki; 'bu üretici firmalarımıza, abilerimize tedarikçiler oluşturmamız lazım.' ASELSAN ile KOBİ'leri bir araya getirdik. ASELSAN'ın ihtiyacı olduğu ürünleri hem geliştirip yani Ar-Ge'sini de yapıp üretimini yapacak şekilde KOBİ'lerimize destek olmaya başladık.

Her Biri Potansiyel Aday

Türkiye'de daha önce savunma sanayisinde hiç iş yapmamış KOBİ'lerimizin ASELSAN'a üretim yaptıklarına şahit oluyoruz. Firmalarımıza buradan bir çağrı yapalım. Savunma sanayisi gözbebeği alanlarımızdan bir tanesi. Her bir üreticimiz, potansiyel savunma sanayisi oyuncusu.

Gelin bize başvurun KOSGEB'İ takip edin. Yeter ki daha katma değerli, teknolojik, netice alıcı işlere birlikte imza atabilelim. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak KOSGEB ile birlikte firmalarımızı desteklemeye devam edeceğiz. Büyük oyuncuların ihtiyaçlarını giderme noktasında onlara her zaman yardımcı olacağız.

Yerli ve Milli Ürün

ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Haluk Görgün, kuruluş misyonları doğrultusunda yerli ve milli ürün ve alt sistem geliştirdiklerini kaydederek katılım sağladıkların fuarda alt yüklenicilerin yani KOBİ'lerin ürünlerinde de yer verdiklerini söyledi. SAHA EXPO'da 90 millileştirilmiş ürünü sergilediklerini anlatan Görgün, KOBİ'lerle iş birliğini bundan sonraki süreçte de sürdüreceklerini belirtti.

Hızlı Erişim

KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, geçen yıldan bu yana tedarikçi geliştirme çalışmaları yürüttüklerini anlatarak bu kapsamda büyük firmalara KOBİ'lerin daha hızlı erişmesini amaçladıklarını söyledi. ASELSAN'ın gücünü KOBİ'lere yaymak istediklerini belirten Kurt, "Milli Teknoloji



Hamlesi'nin destekçisi olan bütün savunma sanayisi firmalarının yanında olacağız" dedi.

Çağrının Amacı

"Savunma ve Elektrikli/Hibrit Otomotiv Sanayi İhtiyaçlarının Millileştirilmesi Kapsamında İşletmelerin Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon ile Ür-Ge Projelerinin Desteklenmesi" başlıklı çağrı, ASELSAN'ın millileştirme çalışmaları kapsamında hazırlandı. KOSGEB'in yeni çağrısı, iki ayaktan oluşuyor. Çağrının savunma sanayisi alt başlığında milli teknolojiler ile dışa bağımlılığı azaltmak hedeflenirken otomotiv ayağında elektrikli/hibrit araçların sensör, batarya, yakıt hücresi ve yazılım gibi alanlarda teknoloji ve üretim kabiliyetlerinin artırılması ve elektrikli araçlar için batarya yatırımı amaçlanıyor.

Üst Limit 6 Milyon

Yeni çağrıya, KOSGEB veri tabanına kayıtlı, KOBİ beyannamesi onaylı işletmeler başvurabilecek. İşletmeler için son başvuru tarihi, 7 Aralık 2022 olarak belirlendi. 6 milyon üst limitli desteğin 3 milyon 150 bin liralık kısmı geri ödemesiz, 2 milyon 850 bin liralık bölümü geri ödemeli olarak tasarlandı. İşletmeler, makine-teçhizat, donanım, ham madde, yazılım, hizmet alımı, nitelikli personel, sınai mülkiyet hakları, test, analiz ve belgelendirme başlıklarında destekten yararlanabilecek.



Çağrıya, şu sektörlerde faaliyet gösteren işletmeler başvuru yapabilecek:

- *Akümülatör ve pil imalatı
- *Elektronik bileşenlerin ve devre kartlarının imalatı
- *İletişim ekipmanlarının imalatı
- *Ölçme, test ve seyrüsefer amaçlı alet ve cihazlar ile saat imalatı
- *Elektrik motoru, jeneratör, transformatör ile elektrik dağıtım ve kontrol cihazlarının imalatı
- *Kablolamada kullanılan teller ve kablolar ile gereçlerin imalatı
- *Rulman, dişli/dişli takımı, şanzıman ve tahrik elemanlarının imalatı
- *Motorlu kara taşıtları için parça ve aksesuar imalatı
- *Askeri savaş araçlarının imalatı

Çağrı Modülü Eklendi

KOSGEB, geçen yıl Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nı yeniden kurguladı. Yıl boyu açık programın yanı sıra spesifik konularda çağrıya çıkılmasına imkan tanındı. İşletmelerin proje bazlı olarak belirli bir süre içinde başvurması esasına dayalı çağrılar kapsamında daha önce; "Öncelikli Sektörlerde Faaliyet Gösteren Küçük İşletmelerle, Orta Büyüklükteki İşletmelerin Kritik Teknolojilerdeki Ar-Ge ve İnovasyon ile Ür-Ge Projelerinin Desteklenmesi",



"Rekabetçi ve Yüksek Katma Değerli Üretimin Artırılması İçin Öncelikli Sektörlerdeki İşletmeler ile Savunma Sanayi İhtiyaçlarını Millileştirme Kapsamında İşletmelerin Ar-Ge ve İnovasyon ile Ür-Ge Projelerinin Desteklenmesi",
"Karbon Emisyonunun Azaltılmasına Yönelik Ar-Ge ve İnovasyon ile Ür-Ge Projelerinin Desteklenmesi" çağrılarında çıktı.

13 İşletmeye Plaket ve Döviz

Yeni çağrının tanıtımının yapılmasının ardından KOSGEB ve ASELSAN iş birliği ile daha önce hayata geçen "Rekabetçi ve Yüksek Katma Değerli Üretimin Artırılması İçin Öncelikli Sektörlerdeki İşletmeler ile Savunma Sanayi İhtiyaçlarını Millileştirme Kapsamında İşletmelerin Ar-Ge ve İnovasyon ile Ür-Ge Projelerinin Desteklenmesi" çağrısı kapsamında desteklenmeye hak kazanan 13 işletmeye plaket ve döviz verildi.

Bu çağrıda destek almaya hak kazanan işletmeler şöyle:

SEYİR SAVUNMA (Yerli Ve Milli İmkanlarla MIL-C-55302, D38999 SERİ III ve MIL-C83513 (MICRO-D) Standartlarında Askeri Konnektör)

ATP MÜHENDİSLİK (MIL-DTL-38999 Yerli Konnektör)

ANTSİS ELEKTRONİK (Askeri Çevre Koşullarına Uygun Pasif Rf Bileşenlerin Geliştirilmesi)

MİCROİNA MİKRODALGA (2-18 Ghz Rf Spdt Anahtar Modülünün Geliştirilmesi)

NETA ELEKTRONİK (Sarmal Yapıda Seyrüsefer Küresel Konumlandırma Anten Ve Rf Sistemleri)

MK HOPARLÖR (Yüksek Ses Seviyeli Yönlü Diyafram Sürücü Hoparlör Geliştirilmesi)

PROİNO MÜHENDİSLİK (Kemik İletimli İletişim Sistemi)

ONAIR MEDYA (Yüksek Güçlü Rf Bölücü, Rf Filtre Ve Rf Birleştiricilerin Seri Üretim Ve Test Sisteminin Kurulması)

PALS ELEKTRONİK (Savunma Uygulamalarına Yönelik L Band Anten Kontrol Ünitesi Anahtarlama Biriminin Geliştirilmesi)

SEKİZA SAVUNMA (Vhf Bandında, Çift Kutuplu Collinear Anten Dizisi Tasarım ve Prototip Üretimi)

TEKNOKAR SAVUNMA (Rf 3 Kollu Güç Bölücü 2-4 Ghz)

VİSOMA MAKİNE (Akustik Verilere Dayalı Atış Saptama Sistemi)

ATEK MİKRODALGA (Rf Bileşenler Geliştirilmesi Projesi)

ÜST LİMİT 1 MİLYON 100 BİN LİRAYA ÇIKTI

KOSGEB, bu çağrılarının yanı sıra yıl boyu açık olan Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nın üst limitini 750 bin liradan 1 milyon 100 bin liraya çıkardı. 6 Ekim'de yapılan bu limit artırımından, Ar-Ge ve inovasyon konularında projesi olan işletmeler ve girişimciler ile ürün geliştirme konusunda projesi olan işletmeler yararlanabiliyor.

SAHA EXPO Fuarı

Avrupa'nın en büyük sanayi kümesi SAHA İstanbul tarafından düzenlenen SAHA EXPO Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı; Cumhurbaşkanlığı himayelerinde gerçekleştiriliyor. Bu yıl 57 ülkeden katılımın olduğu uluslararası fuar, Sanayi ve Teknoloji, Dışişleri Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Milli Savunma Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığı ve diğer sivil ve askeri kamu kurumlarının katılım ve destekleriyle gerçekleştiriliyor. Türkiye'nin yerli üretim potansiyelindeki artışın ve bağımsız üretim gücünün sergilendiği uluslararası bir platformda, yüksek teknolojiye savunma, havacılık, denizcilik ve uzay sanayinde stratejik öneme sahip pek çok ürün ilk kez tanıtılıyor.



İşletmelerin Kapasitelerini Geliştiriyoruz

Destek programlarının üst limitleri güncelleniyor. KOBİ'ler, 11 alt başlıktan oluşan İşletme Geliştirme Destek Programı'ndan 1 milyon 290 bin liraya kadar yararlanabiliyor



Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon, KOBİGEL- KOBİ Gelişim, TEKMER ve KOBİ Enerji Verimliliği desteklerindeki destek üst limitlerinin revize edilmesinin ardından şimdi de İşletme Geliştirme Destek Programı'nda limit artışına gidildi. Başvurunun kabul edilmesinden itibaren 2 yıl süre ile geçerli olan program kapsamında 755 bin lira olan geri ödemesiz destek, 1 milyon 290 bin liraya yükseltildi.

Yeni Destek Üst Limitleri

İşletmelerin geliştirilmesine yönelik 11 alt başlıkta sunulan destek programındaki Yurt İçi Fuar Desteği üst limiti 50 bin liradan 100 bin liraya çıkarıldı. İşletmelerin, Yurt İçi Uluslararası İhtisas Fuarları, Yurt İçi İhtisas

Fuarları ve İzmir Enternasyonal Fuarı'nda metrekare başına 600 yüz bin lira, konusu savunma, havacılık veya uzay olan fuarlar için ise metrekare başına bin 200 lira olmak üzere toplamda 100 bin liraya kadar destek veriliyor.

İşletmelerin, uluslararası iş birliğini temin etmelerini ve artırmalarını sağlamak amacıyla organize edilen yurt dışı iş gezisi programlarına katılmaları için verilen Yurt Dışı İş Gezisi Desteği'nin üst limiti 60 bin liradan 90 bin liraya, ürün tasarımı için alacakları Tasarım Desteği'nde de üst limit 50 bin liradan 75 bin liraya yükseltildi.

Sınai Mülkiyet Hakları Desteği üst limiti 50 bin liradan

100 bin liraya, Belgelendirme Desteği 150 bin liradan 300 bin liraya, Test ve Analiz Desteği 100 bin liradan 300 bin liraya, Model Fabrika Desteği ise 70 bin liradan 100 bin liraya çıkarıldı.

Programın Amacı

Destek programı ile KOBİ'lerin rekabet güçlerinin, kurumsallaşma-markalaşma düzeylerinin ve ekonomideki paylarının artırılması, kapasitelerinin geliştirilmesi ve öncelikli ihtiyaçlarının karşılanması amaçlanıyor.

Destekten Yararlanma Süreci

Destek programından yararlanılabilmesi için işletmelerin; Türk Ticaret Kanunu'nda tanımlı gerçek veya tüzel kişi statüsünde olması ve KOBİ Bilgi Sistemi'nde (KBS) kayıtlı ve aktif durumda olması gerekiyor.

Destek programına başvuru İşletme Geliştirme Destek Programı başvuru formu ile birlikte taahhütnamenin onaylanmasıyla KBS üzerinden yapılıyor. Destek

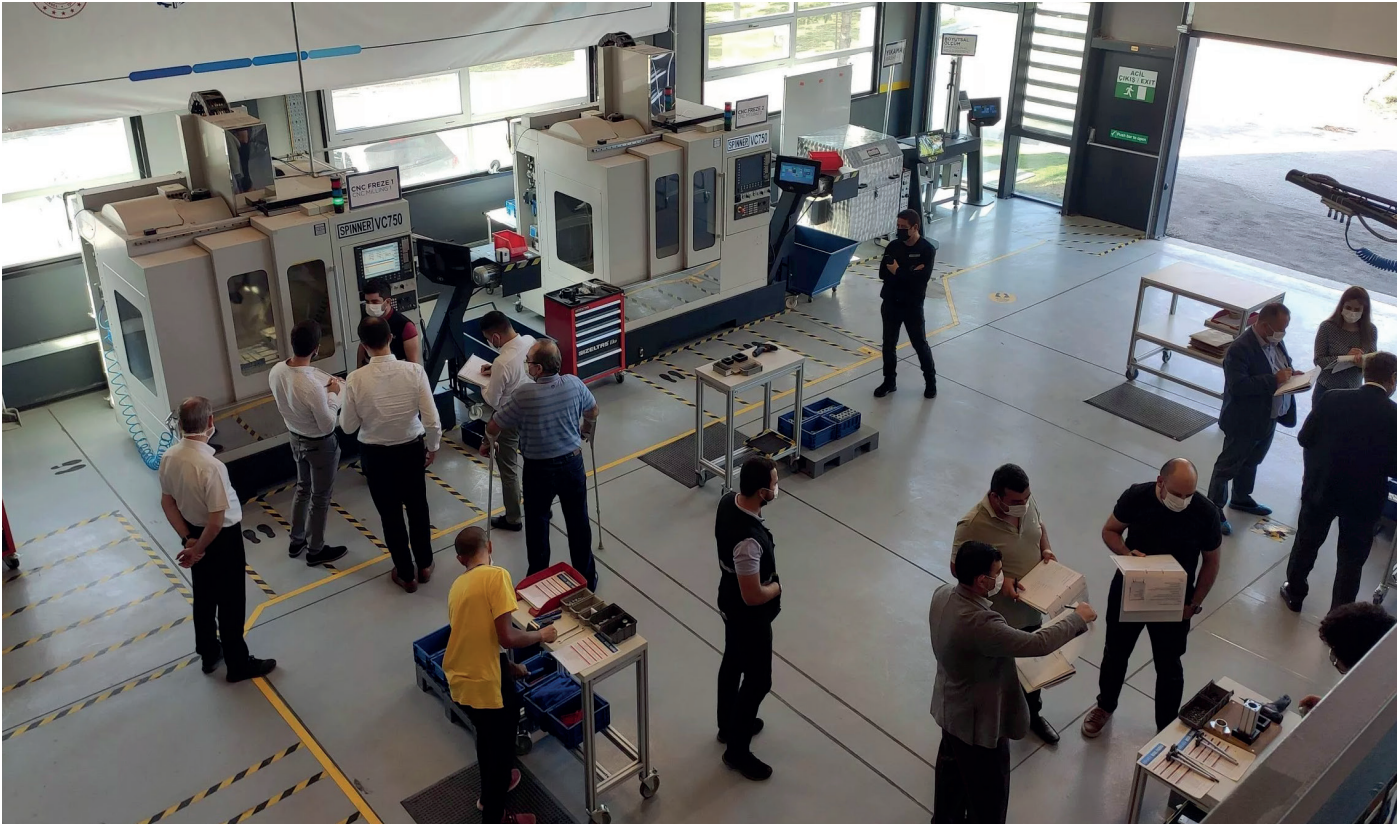
programının başlangıç tarihi, başvurunun uygulama birimi tarafından uygun bulunarak onaylandığı tarih olarak kabul ediliyor.

Program Kapsamındaki Destekler

Destek programı kapsamında sağlanacak geri ödemesiz destekler; Yurt İçi Fuar, Yurt Dışı İş Gezisi, Nitelikli Eleman İstihdam, Tasarım, Sınai Mülkiyet Hakları, Belgelendirme, Test ve Analiz, Enerji Verimli Elektrik Motorları Değişimi, Bağımsız Değerlendirme, Model Fabrika ve Teknik Danışmanlık Desteği olmak üzere 11 alt başlıktan oluşuyor.

Destek Programlarının Yeni Üst Limitleri

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nın üst limiti 750 bin liradan 1 milyon 100 bin liraya, TEKMER Destek Programı'nın 3,8 milyon liradan 6 milyon liraya, KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programının 1 milyon liradan 2 milyon liraya, KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programı'nın ise 400 bin liradan 900 bin liraya artırılmıştı.



Yerel Yönetimlerde İlk TEKMER

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, yerel yönetimlerde KOSGEB destekli ilk TEKMER olan Tuzla Belediyesi TEKMER'i açtı: Diğer belediyelere hem örnek hem de öncü olacak



Yerel yönetimlerde KOSGEB destekli ilk Teknoloji Geliştirme Merkezi (TEKMER) açıldı. Tuzla Belediyesi TEKMER'in resmi açılışını yapan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, merkezde biyoteknoloji, yazılım, kimya ve yapay zekâ uygulamaları alanlarında çalışmalara yürütüleceğini belirterek, "Tuzla Belediyesi vizyoner bir bakış açısıyla yola çıktı. Bu TEKMER diğer belediyelere hem örnek hem de öncü olacak" dedi.

Tuzla Belediyesi TEKMER'in açılışı nedeniyle düzenlenen törene Bakan Varank'ın yanı sıra AK Parti İstanbul milletvekilleri Osman Boyraz ve Serkan Bayram, KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, Tuzla Belediye Başkanı Şadi Yazıcı, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar, İstanbul Medeniyet Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Gülfettin Çelik ile İstanbul Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Erkam Tüzgen katıldı.

Törende bir konuşma yapan Bakan Varank, şunları söyledi:

17 TEKMER

Bu eşsiz parkın içerisinde yer alan Tuzla Belediyesi Teknoloji Geliştirme Merkezi'nin açılış töreni vesilesiyle sizlerle bir aradayız. Girişimcilere, işletmelere kuluçka öncesi ve sonrası süreçlerde etkin hizmetlerin sağlandığı teknoloji geliştirme merkezleri Türkiye genelinde giderek yaygınlaşmaya devam ediyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak ilgili kuruluşumuz KOSGEB eliyle bugüne kadar 17 TEKMER'in kurulumuna öncülük ettik. 2021 yılından bu yana 15 yeni TEKMER faaliyete geçti.

Vizyoner Bakış Açısı

Tabii açılışını yaptığımız Tuzla Belediyesi Teknoloji Geliştirme Merkezi'nin farkını da söylememiz gerekir. Tuzla Belediyesi vizyoner bir bakış açısıyla yola çıktı. Burası yerel yönetimler

bazında ilk kurulan TEKMER'imiz. Bu manada da öncü oldular. Merkezde rekabetçiliğin anahtarı, inovatif fikirlere inşallah ev sahipliği yapılacak. Biyoteknoloji, yazılım, kimya ve yapay zekâ uygulama alanlarında çalışılarak inovasyon ekosistemimize önemli katkılar sağlanacak. Yani bu TEKMER diğer belediyelere de hem örnek hem de öncü olacak.

Turcorn 100 Programı

Türkiye'deki girişimcilik ekosistemi bilhassa son iki yılda adeta uçuşa geçti. Milyar dolar değerlemeye ulaşan unicorn ya da bizim tabirimizle turcorn sayımız şu anda 6. Bunlardan iki tanesi de 10 milyar doların üzerinde değerlemeye ulaştı. Daha fazla turcorn adayının önünü açmak için biz turcorn 100 programını başlatıyoruz. Bu programla erken aşamayı geçmiş girişimleri, küresel hedefleri olan teknoloji girişimlerini desteklemeye devam edeceğiz. Bu destek programı Tuzla TEKMER'in hedefleri içinde adeta biçilmiş kaftan. Ben buradan arkadaşlarımıza hem uyarıda bulunmak istiyorum hem de tavsiyede bulunmak istiyorum. Bizim ilan edeceğimiz turcorn 100 programını da takip etsinler. O programın da bir parçası olarak biz Tuzla Belediyesi TEKMER'i görmek istiyoruz.

Kenara Çekilmiyoruz

KOSGEB Başkanı Kurt, KOSGEB'in 2019 yılına kadar TEKMER'leri kendi bünyesinde, kendi yönetiminde götürdüğünü 2019'dan sonra bir açılım gerçekleştirdiğini söyledi. Kuluçka ekosisteminin, girişimciliğin tabana yayılması adına OSB'lerin, ticaret odalarının ve belediyelerin teknoloji merkezi açmasının da önünü açtıklarını anlatan KOSGEB Başkanı Kurt, "Biz burada organizasyondan, içerinin donatımına kadar birçok alanda destek veriyoruz ama desteğimizi verip kenara çekilmiyoruz. Sürekli içinde olacağız. Tuzla TEKMER'in de sürekli içinde olacağız" dedi.

Başarı Kriterimiz Olacak

Kurt, ilk defa belediye ile yapılan bir TEKMER'in başarılı olmasının aynı zamanda kendileri için de bir başarı kriterimiz olacağını vurgulayarak, "Şu ana kadar gerçekten çok ciddi bir teveccüh var. Biz Türkiye'de milli teknoloji hamlesine, gençlerin girişimciliğe olan tutkusuna, TEKMER'lerimize destek vermeye devam edeceğiz ve inşallah belediyelerimiz, sanayi bölgelerimiz, ticaret odalarımız ve aynı zamanda üniversitelerimiz de güçlü bir şekilde bu kuluçkaların



yaygınlaşmasına katkı verecekler ve hep birlikte inşallah milli teknoloji hamlesini şahlandıracamız” diye konuştu.

Gençlere Destek Vereceğiz

Tuzla Belediye Başkanı Şadi Yazıcı, Tuzla’nın sanayi ağırlıklı bir ilçe olduğunu belirterek, “Ön kuluçka, kuluçka ve kuluçka sonrasındaki yatırımlarımız, özellikle de iş geliştirme, mali desteğin sunulması, yönetim ve danışmanlık, mentörlük de dahil olmak üzere birçok aşamaları biz burada TEKMER içerisinde ‘Benim Fikrim Var’ diyen tüm gençlerimize sonuna kadar destek vereceğiz” dedi.

6 Milyon Liraya Kadar Destek

TEKMER’ler; girişimcilere ve işletmelere ön inkübasyon, inkübasyon, inkübasyon sonrası süreçlerde; iş geliştirme, mali kaynaklara erişim, yönetim, danışmanlık, mentörlük, ofis ve ağırlara katılım gibi hizmetler sağlıyor. KOSGEB’in 5 yıl süreli TEKMER Destek Programı kapsamında işletici kuruluşa mobilya ve donanım, ortak kullanıma yönelik makine-teçhizat ve yazılım giderleri, personel giderleri, eğitim, danışmanlık, organizasyon ve tanıtım giderleri için toplamda 6 milyon liraya kadar destek veriliyor.

13 İşliği Var

2 bin 250 metrekare kapalı alana sahip Tuzla Belediyesi TEKMER’de, 375 metrekarelik laboratuvar alanı, 13 işlik için 621 metrekarelik işlik alanı bulunuyor. TEKMER’de Gebze Teknik Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi ve İstanbul Medeniyet Üniversitesi ile de iş birliği yapılıyor. Tuzla TEKMER, biyoteknoloji, kimya, yapay zekâ ve yazılım temalarında faaliyet yürütecek.



Frankfurt School ve KFW Ziyareti

KOSGEB Başkanı Kurt, KOBİ'lerle ilgili yürütülen çalışmalarını ve desteklerin istihdamı arttırmaya yönelik etkilerini incelemek üzere Almanya'da temaslarda bulundu



KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, KOBİ'lerle ilgili yürütülen çalışmalarını incelemek ve fikir alışverişinde bulunmak için Almanya'da temaslarda bulundu. Başkan Kurt'a ziyaretinde Başkan Yardımcısı Bilal Kendirci ile Proje Yönetimi Dairesi Başkanı Faruk Kahvecioğlu eşlik etti.

Heyette Frankfurt School of Finance and Management TURCASIA Bölge Ofisi Direktörü Erdal Koçoğlu da yer aldı.

Ortak Projeler

Heyet, ilk olarak Alman Kalkınma Bankası (KfW) merkezini ziyaret etti. KfW Güneydoğu Avrupa ve Türkiye'den Sorumlu Direktörü Dr. Klaus Müller ile yapılan görüşmede KOBİ destek programları ve bu programların istihdamı arttırmaya yönelik etkileri değerlendirildi. Ortak yürütülen projelerin de görüşüldüğü toplantıda gelecek döneme ilişkin olası iş birlikleri ele alındı.

Yeşil Dönüşüm

Heyet daha sonra yönetim ve finans eğitimi alanlarında

Avrupa'nın önde gelen işletme okullarından biri olan Frankfurt School of Finance and Management'ı ziyaret etti.

KOSGEB heyetine yeşil dönüşüm ve Avrupa'da KOBİ ekosistemine ilişkin kapsamlı bir sunum yapıldı. Türkiye'nin KOBİ ekosistemine ilişkin tecrübe paylaşımı gerçekleştirildi. Heyet, daha sonra Darmstadt'da düzenlenen "Start-Up & Innovation Day 2022" etkinliğine katıldı.



KOBİ'lerin İhracat Potansiyeli Artıyor

81 ildeki 88 müdürlük tarafından gerçekleştirilen ziyaretler kapsamında, desteklere ilişkin bilgi veriliyor. KOBİ'lerin Ar-Ge ve ihracat potansiyeliyle rekabet gücünü artıracak stratejiler belirleniyor



Yenilikçi, teknolojik ve katma değerli ürünler üreten ve bunları yurt dışı pazarlara taşımak isteyen KOBİ'leri destekleyen KOSGEB, gerçekleştirdiği saha ziyaretleriyle de firmaların ihracat kapasitelerini yükseltmeyi amaçlıyor. KOSGEB, Türkiye'nin ekonomik ve sosyal ihtiyaçlarının karşılanmasında, küçük ve orta ölçekli işletmelerin payını ve etkinliğini artırmak, rekabet güçlerini geliştirmek hedefiyle çalışmalarını sürdürüyor.

Kurum, KOBİ'lerin sanayideki entegrasyonunu ekonomik gelişmelere uygun biçimde gerçekleştirmek, ihracattaki paylarını artırmak, Ar-Ge, yenilik, iş birliği faaliyetlerini desteklemek, girişimcilik kültürünü geliştirmek amacıyla uygun ve günün şartlarına bağlı olarak oluşabilecek konularda işletmelerle temaslarda bulunmak amacıyla da belirlenen temalar çerçevesinde saha ziyaretleriyle bilgilendirme faaliyetleri yürütüyor.

Bu kapsamda, KOSGEB'in 81 ilde bulunan 88 müdürlüğünün ilk ziyaret sürecinde, işletmelerin enerji verimliliğine yönelik mevcut durumlarının tespit edilmesi, sorun ve ihtiyaçlarının belirlenmesi ve gerekli stratejilerin oluşturulması amacıyla 4 bin 44 işletmeye gidildi.

İkinci işletme ziyaret sürecinde ise öncelikli olarak Ar-Ge, ÜR-GE ve İnovasyon Destek Programı, Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı, Endüstriyel Uygulama Destek Programı, KOBİ Teknoyatırım-KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı, Stratejik Ürün Destek Programı'ndan faydalanan veya faydalanma potansiyeline sahip 5 bin 197 işletmeye ziyarette bulunuldu.

KOSGEB'in saha ziyaretleri kapsamında son olarak, ihracat potansiyeline sahip işletmelere yönelik ziyaretlere başlandı.

Önce Yerleştirildi, Sonra İhraç Edildi

Bu kapsamda ziyaret edilen yerlerden biri EMGE Elektro Mekanik Gereçler Endüstrisi AŞ oldu. Şirketin Başkan Yardımcısı Müge Ertuğ Güzel, KOSGEB'in saha ziyaretlerini ve aldıkları destekleri anlattı.

Şirketlerinin savunma ve havacılık başta olmak üzere elektrik-elektronik ve medikal sektörlerinde faaliyet gösterdiğini belirten Güzel, ASELSAN ve TUSAŞ gibi Türk savunma sanayisi şirketlerinin yanı sıra Airbus, Boeing, Bombardier gibi dünya havacılık devlerine parça ürettiklerini söyledi.

Güzel, KOSGEB'in Stratejik Ürün Destek Programı ile el kontrol birimleri ürettiklerine işaret ederek öncelikle bu ürünü millileştirdiklerini, sonra da ihracata başladıklarını dile getirdi.

KOBİ'lerin kendi öz sermayeleriyle sınırlı yatırımlar yapabildiklerini vurgulayan Güzel, "Bizler kapasitemizi artırmak için tezgâh, personel, fabrika yatırımlarına ağırlık veriyoruz. Dolayısıyla KOSGEB'in destekleri burada çok önem kazanıyor. Biz de bunları çok aktif kullanan bir

firmayız. İnternet sitemizden yurt dışı araştırmasına, yurt dışı fuarlarına ziyaretlere kadar destek programlarından yararlanıyoruz" dedi.

Güzel, KOSGEB'in tüm desteklerinden faydalanmaya çalıştıklarını ifade ederek, şöyle konuştu: 2013'te kullandığımız destekle aldığımız bir yazılım bize havacılık sektörünün kapılarını açtı. Stratejik Ürün Destek Programı'yla el kontrol birimi 'joystick' grubunda bir ürün ailesi oluşturduk. Ürünü yerleştirdik ve ihracatını gerçekleştirdik.

Ankara Uzay ve Havacılık İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nde yeni fabrika yatırımı yaptıkları bilgisini veren Güzel, sadece ekipman ve personel yatırımıyla kapasite artıramadığını, verimliliğin de ön planda tutulması gerektiğini anlattı.

Güzel, bu kapsamda Endüstri 4.0 veya yalın üretim kapsamında desteklerin alınmasının önemine işaret ederek, "Bu destekler verimliliğimizi, dolayısıyla ihracat kapasitemizi artırmak için çok önemli. Yurt dışı fuar ve B2B konularında destek almamız önem taşıyor. Hatta bu



desteklerin enflasyon oranında artırılmasına ihtiyacımız var” ifadelerini kullandı.

Proje Sonrası İzlemelerle Desteklerin Verimliliği Ölçülüyor

KOSGEB Ankara Ostim Müdürlüğü KOBİ Uzmanı Cemal Karkut da bu ay saha ziyaretlerinin temasının ihracat potansiyeli olan firmaların bu potansiyelini artırma ve ihracata başlatma olarak belirlendiğini dile getirdi.

Ziyaretlerde KOBİ'lere KOSGEB desteklerinin yanı sıra diğer destekleri de anlattıklarını vurgulayan Karkut, şunları kaydetti:

Buralardan çok olumlu dönüşler alıyoruz. Ziyaret ettiğimiz firmalar daha sonra KOSGEB müdürlüklerine destek başvurularında bulunuyorlar. Biz aldıkları desteklerin birinci ve ikinci yılları sonunda proje sonrası izlemeler gerçekleştiriyoruz. Bu kapsamda verdiğimiz desteklerin etkinliğini verimliliğini ölçüyoruz.

Karkut, desteklerin sonuçlarına ilişkin örnekler vererek, “Firmalarımız genel olarak ihracat kapasitelerini bu destek

programı sayesinde artırıyorlar. Minimum yüzde 10-20 olmak üzere gerek müşteri sayılarını gerek yaptıkları ihracat tutarlarını artırmış oluyorlar” diye konuştu.





Yurt İçi Fuar
100 Bin TL

Yurt Dışı İş Gezisi
90 Bin TL

Test ve Analiz
300 Bin TL

Sınai Mülkiyet
Hakları
100 Bin TL

Belgelendirme
300 Bin TL

Model Fabrika
100 Bin TL

Tasarım
75 Bin TL



İŞLETME GELİŞTİRME DESTEK PROGRAMI GÜNCELLENDİ

DESTEK ÜST LİMİTİ
1 MİLYON 290 BİN TL



'Birinci Hedefiniz Girişimcilik Olsun'

KOSGEB Başkanı Kurt, Afyon Kocatepe Üniversitesi'nde düzenlenen Girişimcilik ve Kariyer Zirvesi'ne katıldı. Üniversiteli gençlerle buluşan Kurt, "Birinci hedefiniz girişimcilik olsun" dedi



Afyon Kocatepe Üniversitesi'nde Girişimcilik ve Kariyer Zirvesi düzenlendi. KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, zirve kapsamında gerçekleştirilen Girişimcilik ve Kariyer Söyleşisi'nin konuğu oldu. KOSGEB Başkanı Kurt, burada yaptığı konuşmada, "Devletimizin gerçekten çok güçlü destekleri var.

Siz yeter ki bu konuda kendinizi gerçekleştirmek için güçlü bir şekilde karar verin, bu konularda emek verin. Türkiye'nin geleceğini, bütün dünyanın geleceğini aslında girişimci ruhlar, girişimci insanlar belirliyor" dedi.

Gençlerin İlgisinden Mutluyuz

Kurt, gençlere bir tavsiyede bulunarak, "Bizim de sizlerden, gençlerden isteğimiz gerçekten bu çatı altında eğitim gördüğü süre içerisinde birinci hedefiniz girişimcilik olsun" diye konuştu. KOSGEB'in geçmişten bu yana girişimcilik

alanında birçok adım attığını vurgulayan Kurt, "Artık bunun gerçekten güçlü bir şekilde meyvelerinin toplandığını görüyoruz. Gençlerin bu sahaya ilgisi, üniversitelerimizin bu sahaya ilgisi bizi gerçekten çok çok mutlu ediyor" dedi.

Gençlerin Yanındayız

Kurt, KOSGEB'in 81 ilde il müdürlükleri ve merkezleri aracılığıyla girişimcilerin ve gençlerin yanında olduğunu anımsatarak KOSGEB'in online girişimcilik eğitimleri düzenlediğini vurguladı.

Geleneksel ve ileri girişimci programları hakkında bilgi veren Kurt, "KOSGEB, size güveniyor ve geçen yıl içerisinde yaklaşık 3 bin kişi Türkiye genelinde bu girişimcilik desteklerinden faydalandı ve bu sayede sıfırdan bütün makine ekipmanını kurmuş oldu" diye konuştu.



Girişimcilik Ruhu

Afyon Kocatepe Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Karakaş, dünyada her alanda rekabetin yoğunluğuna dikkat çekerek, "Bu dünyada bir adım önde olabilmek için girişimcilik ruhunu önemsiyoruz" diye konuştu.

İş İnsanlarıyla Öğrenci Buluşmaları

Yenilikçi, girişimci, evrensel bilgi ve değer üreten bir kurum olduklarını anlatan Prof. Karakaş, "Her yıl girişimcilik adına Afyonkarahisar'ın değerli iş adamlarını öğrencilerimiz ile buluşturmaktadır.

Girişimcilik fikrini profesyonel yöneticiler ve uzmanların katıldığı bu tür etkinliklerle tüm öğrencilerimize aşılakta, kendilerini keşfetmeleri ve gelecek adına hedefler koymalarında destek olmaktadır" dedi.

Destekler Devam Edecek

Afyonkarahisar Belediye Başkanı Mehmet Zeybek de belediye olarak Afyon Kocatepe Üniversitesi ile birçok konuda iş birliği yaptıklarını ve bu desteklerine devam edeceklerini söyledi. Mehmet Zeybek, "Öğrencilerimizin yanındayız. Talepleri doğrultusunda haklı taleplerini yerine getirmeye gayret sarf edeceğiz" dedi.

Stantlarda İnceleme

KOSGEB Başkanı Kurt, üniversite kampüsünde bulunan Bites Savunma Havacılık ve Uzay Teknolojileri, Savrukoğlu Tarım Makinaları, Daymar Stone Madencilik, 3D Zekâ Yetenek Ar-Ge Yazılım Sanayi ve Kozanlar Grup'un stantlarını ziyaret ederek yetkililerden bilgi aldı. Kurt, alanda bulunan ve son TEKNOFEST'ten ödülle dönen öğrencilerden de projelerini dinledi.

Ticaret ve Sanayi Odası'nı Ziyaret

Kurt, daha sonra Afyonkarahisar Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Yönetim Kurulu Başkanı Hüsnü Serteser ile Meclis Başkanı Mustafa Ali Çelikten ile bir süre görüştü.



Fonları Tabana Yaymaya Çalışıyoruz

KOSGEB Başkanı Kurt, Girişim Kitle Fonlama Platformu fonangels.com tarafından Bilişim Vadisi'nde düzenlenen "İş Dünyası Buluşmaları" etkinliğine katıldı



KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, özellikle üretim kabiliyeti ve sermaye birikimi yüksek olan illerde girişim fonlarının tabana yayılması için çok ciddi katkı vermeye çalıştıklarını söyledi.

Türkiye'nin teknoloji ve inovasyon üssü Bilişim Vadisi, Girişim Kitle Fonlama Platformu AŞ. fonangels.com tarafından düzenlenen "İş Dünyası Buluşmaları"na ev sahipliği yaptı.

Programa, KOSGEB Başkanı Kurt'un yanı sıra Tarım ve Orman Bakanı Vahit Kirişçi, Cumhurbaşkanlığı Kocaeli Valisi Seddar Yavuz, Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Katılım Finans Dairesi Başkanı Tarık Akın, Vakıf Katılım Bankası Genel Müdür Yardımcısı Bülent Taban ile fonangels.com Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Kuş katıldı.

KOSGEB Başkanı Kurt, törende yaptığı konuşmada kurum olarak özellikle üretim kabiliyeti ve sermaye birikimi olan illerde, fonların tabana yayılması için çok ciddi katkı vermeye çalıştıklarını söyledi.

Ciddi Adımlar Atıldı

Türkiye'de fonlama girişiminin, bu çerçevede yeni fikirlerin

sermayeyle buluşmasının çok önemli olduğuna işaret eden Kurt, son 20 yılda bu alanda dünyayla yarışan adımlar atıldığını kaydetti.

Vergi Kolaylıkları

Kurt, girişim sermayesinin, yatırım fonları, girişim sermayesi yatırım şirketleriyle başlayan süreçte değerlendirilerek özellikle girişim sermayesi ve yatırım konusunda vergi avantajlarının çok sıkça vurgulanması gerektiğini söyledi.

Marmara'nın Avantajı

KOSGEB olarak 81 ilde faaliyet gösterdiklerini, bu vesileyle birçok ile gittiklerini aktaran Kurt, İstanbul ve Marmara Bölgesi'nin hem girişimciler için hem de girişimciyle buluşmak isteyen yatırımcılar için çok avantajlı konumda olduğunu bildirdi.

Fonların Tabana Yayılması

Kurt, özellikle üretim kabiliyeti ve sermaye birikimi olan illerde, bu tip fonların tabana yayılması noktasında çok ciddi katkı vermeye çalıştıklarına işaret ederek bu konularla ilgili KOBİ'leri bilgilendirmeye çalıştıklarını söyledi.

Türk ve Azerbaycan KOBİ'leri İş Birliği Yapacak

Türkiye-Azerbaycan Karma Ekonomik Komisyonu (KEK) 10. Dönem Toplantısı Azerbaycan'da düzenlendi. İki ülke KOBİ'lerinin geliştirilmesi için iş birliği protokolü imzalandı



KEK Toplantısı, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Azerbaycan Cumhuriyeti Başbakanı Ali Esedov eş başkanlıklarında Bakü'de gerçekleştirildi.

KOBİ'lerinin ve ortak girişimlerinin desteklenmesi, ilgili mekanizmalarının çeşitlendirilmesi ve KOBİ'lerin finansmana erişiminin genişletilmesi hedefleniyor.

Toplantıda KOSGEB ile Azerbaycan Cumhuriyeti Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelerin Geliştirilmesi Ajansı (KOBİA) arasında Mikro, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelerin Finansmana Erişiminin Genişletilmesine dair Niyet Protokolü Eş başkanların huzurunda imzalandı.

Protokolü, KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt ile KOBİA Başkanı Orhan Mammadov imza altına aldı.

Niyet Protokolü ile KOSGEB ve KOBİA'nın karşılıklı iş birliğinin gelişimi ve teşviki amacıyla Türkiye ve Azerbaycan



Motor ve Kanatları Yer Değiştirebilen İHA Yaptı

FPROTEC, motorları ve kanatları yapay zekâ ile şekil değiştirebilen İnsansız Hava Aracı'nı (İHA) KOSGEB'den aldığı Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile geliştirdi



Hazırlayan
Erhan BAHÇECİ



Kastamonu Üniversitesi TEKNOKENT'te yer alan FPROTEC, motor ve kanatları yer değiştirebilen teleskopik kanatlı, dikey iniş ve kalkış yapabilen insansız hava aracı TURKUAZ-ER41'in tasarımı ve üretimini gerçekleştirdi.

FPROTEC, 2020 yılında KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile Kastamonu Üniversitesi Teknokent yerleşkesinde kuruldu.

"Gelecek Vadeden Teknoloji" anlamına gelen FPROTEC (Future Promising Technology) adını en iyi şekilde yaşatmaya ve temsil etmeye özen göstererek yurt dışından temin edilen katma değeri yüksek ürünleri, yerli ve milli imkânlarla geliştirmeyi amaç edinmiş ve bu doğrultuda farklı alanlarda projeler geliştirerek en önemli ve en yenilikçi projesi

motorları ve kanatları şekil değiştirebilen Teleskopik Kanatlı, Tilt Rotorlu, Dikey İniş-Kalkış (VTOL) özelliğine sahip İnsansız Hava Aracı'dır.

KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile değişken kanat açıklığına sahip, aynı motorları kullanarak hem dikey iniş- kalkış yapabilen hem de düz uçuşunu gerçekleştirebilen İHA'nın, tasarımı ve üretimi gerçekleştirildi.

Firma, tamamen kompozit malzemeden ve yaklaşık 20 kg ağırlığında olan ve üretimini tamamladığı özgün hava aracının adını TURKUAZ-ER41 olarak belirledi. Havada kalış süresi yaklaşık bir saat olan İHA'nın uçuşu kolaylıkla geliştirilebiliyor.

Sektöre Yeni Bir Teknoloji

Dünya için yeni bir teknoloji olan teleskopik kanat sistemi kullanılarak üretilen hava aracı, uçuş esnasında kanat açıklığında yapılacak olan anlık değişikliklerle tutunma hızından en yüksek uçuş hızına kadar istenilen hızda optimum kanat açıklığı ile daha az enerji harcayarak uçuşunu gerçekleştirme kabiliyetine sahip.

Bu prototip ile birlikte hava aracının beklentilere cevap verme kabiliyeti önemli ölçüde arttı ve herhangi bir piste ihtiyaç duymadan istenilen alana iniş-kalkış yapma imkanına sahip oldu.

FPROTEC'in üretmiş olduğu İHA'yı diğerlerinden ayıran önemli özelliklerden biri simetrik ve asimetrik teleskopik kanat mekanizmasını dünyada başarılı bir şekilde faaliyete geçiren ilk hava aracı olması.

Diğer önemli bir özelliği de dikey iniş-kalkış özelliği (VTOL) için kullanılan dört motorun ikisinin düz uçuş için de (tilt yaparak) kullanılabilmesi. Ayrıca, dört motorun aynı güçte olmaması yani hava aracının ağırlık merkezine göre simetrik yerleşim bulunmuyor.

Böyle bir yerleşim ve farklı motor güçlerinde VTOL (dikey iniş-kalkış) olarak hareket edip, ardından düz uçuş yapılabilmesi için uçağın ön tasarımını (hem aerodinamik-yapısal hem de elektronik komponentlerin uçak üzerindeki yerleşimi) kendi kodu ile optimize ederek çözüme ulaştırdı. Bu mantıkla hareket ederek ön motor pervaneleri yüksek hatveli seçilmiş ve dolayısıyla emsallerine göre daha yüksek hızlara çıkılabilmektedir.

Teleskopik Kanat Mekanizması

Firma, geliştirdiği insansız hava aracının özgün teleskopik kanat mekanizması için patent başvurusunu yaptı. Prototip üretimi ile programlama süreçlerinde sona gelen firma, teleskopik kanat mekanizması, hava aracının kanat açıklığının ihtiyaca göre kendine ait yazılım ile otonom olarak uzama-kısalmasına imkân tanıdı.

Bu mekanizma ile kanat açıklığını hem simetrik hem de asimetrik olarak değiştirmek mümkün. Kanat açıklığının simetrik değişimi sayesinde hava aracı uçuş hızına göre farklı uçuş fazları için de optimum açıklıkta uçabiliyor.



Bununla birlikte maksimum havada kalış süresinin artması, minimum ve maksimum uçuş hızlarında çok daha esnek aralıklar sunuyor.

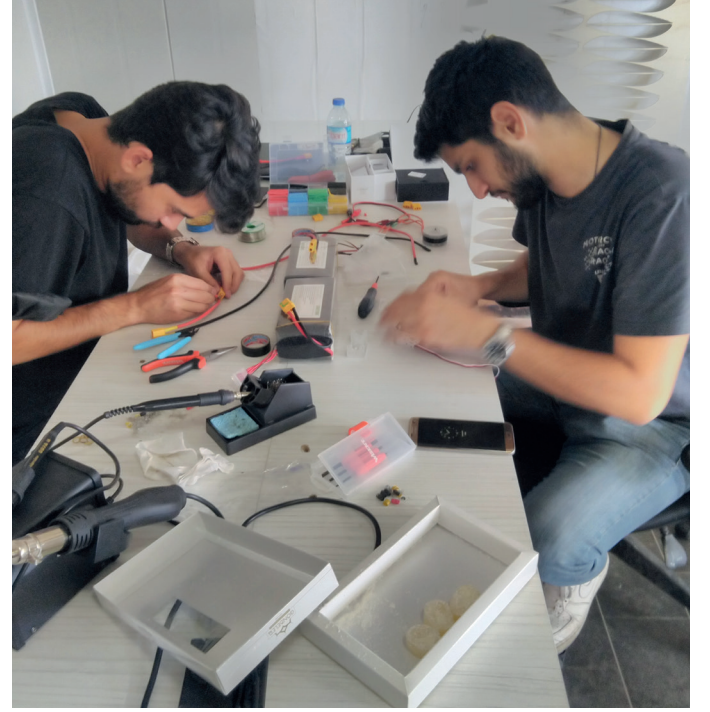
Emsallerine göre daha düşük hızlarda uçabilmesi ve bu sayede anlık ihtiyaçlara (havadan görüntü alma, sıcak takip gibi) cevap vermesi, daha az park alanına ihtiyaç duyması (uçak gemisi gibi kısıtlı alanlarda), yakıt tasarrufunun artması ve nispeten olumsuz hava şartlarında daha dengeli bir uçuş imkânı tanınması gibi birçok olumlu katkısı bulunuyor.

Kanat açıklığının asimetrik değişimi sayesinde ise geleneksel kontrol yüzeylerinden olan kanatçık/aileron olmadan asimetrik uzama-kısalma ile hava aracı yatış hareketini yapabiliyor. Bu durum, kanat bütünlüğünü sağlamakta ve böylece dikişsiz kanat yapısını ortaya çıkarıyor.

KOSGEB Destekleri ile Ticarileşecek

Firma, TURKUAZ-ER41'in sahada daha çok denenerek prototip olmaktan çıkıp nihai ürün haline dönüşmesi ve devamında KOSGEB'in Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı için başvuru yapmayı planlıyor. Böylelikle

ürün satışlarının ve sürdürülebilirliğin sağlanması amaçlanıyor. TURKUAZ-ER41 nihai ürün haline geldiğinde sadece askeri kullanımlar için değil, ormanlık alanların takibi, trafik kontrolü, sınır güvenliği, yangın kontrolü, afetlerdeki hasar tespiti, haritalandırma ve kargo taşımacılığı gibi birçok sivil kullanım alanına sahip olacak.



MİLLİLEŞTİRME PROJELERİNİ DESTEKLİYORUZ

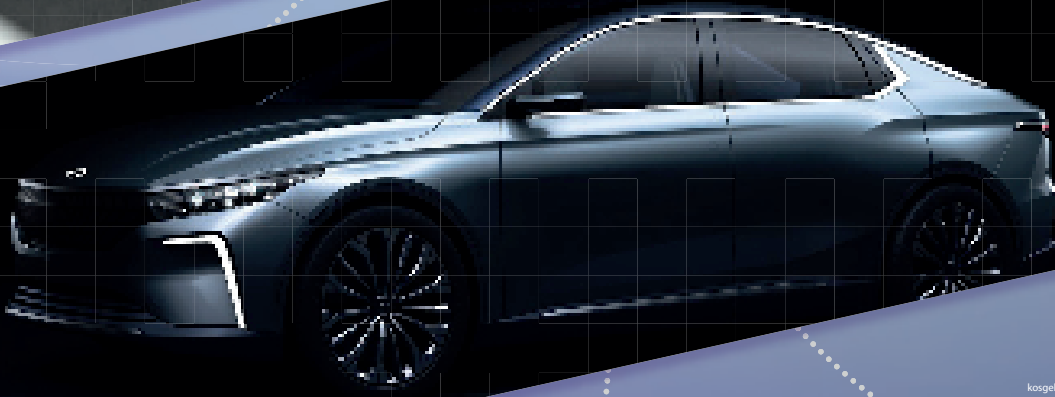
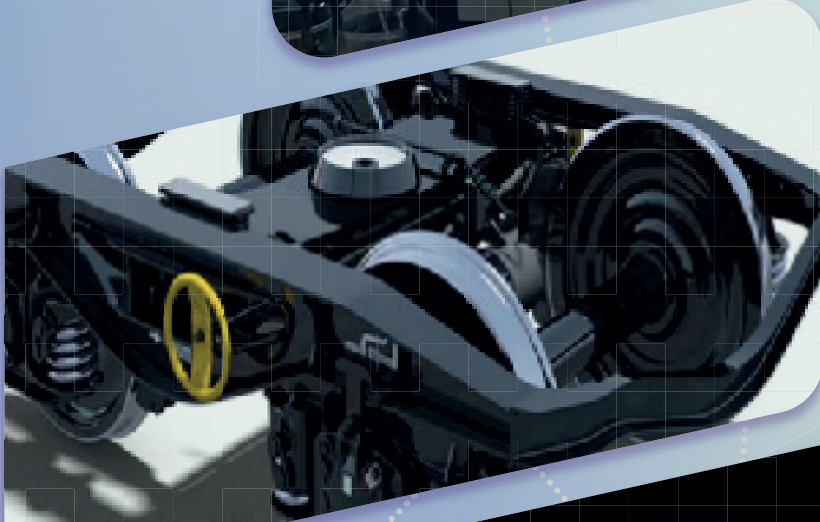


Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı Yeni Proje Teklif Çağrısı

Destek Üst Limiti

6 MİLYON TL

Elektrikli Hibrit Otomotiv / Savunma



444 1 567



www.kosgeb.gov.tr

Şüpheli Paket İmha Dronu Üretiyor

Faaliyetlerine şüpheli paket dronu üreterek başlayan Balkan Savunma, 2019'dan bu yana büyük ivme kazanarak şimdi pek çok projeye hizmet veren dron üretimleri gerçekleştiriyor



Hazırlayan

Melisa TEKİN



Balkan Savunma şirketinin kurucusu Makine Mühendisi Harun Varol, öğrencilik dönemlerinde gerçekleştirmeyi hayal ettiği projesini KOSGEB ile tanışarak Niğde Teknopark'ta hayata geçirdi.

İlk üretimi olan şüpheli paket imha dronu ile bomba imha uzmanının şüpheli pakete yaklaşmadan imha işlemini gerçekleştirerek can ve mal kaybının en aza indirgenmesini amaçlıyor. Varol, gerçekleştirdikleri üretimlerin mekanik ve yazılımsal bütün aşamalarını kendi bünyelerinde gerçekleştiriyor.

Biz de genç mühendisin başarı hikâyesi üzerine konuştuk:

Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

30 yaşımdayım, Kırklareli doğumluyum. Çocukluk ve gençlik dönemimde elektroniğe olan ilgimi keşfettim ve kendimi sürekli olarak geliştirdim. 2021 yılında Niğde Ömer Halisdemir Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünden mezun oldum. Öğrencilik dönemimde KOSGEB ile tanışarak uzun zamandır kafamda tasarladığım projeyi Niğde Teknopark bünyesinde kendi şirketimi açarak hayata geçirme fırsatı buldum.

İşletmenizin kuruluşundan bugüne kadar olan süreçlerini anlatır mısınız?

Şirketimiz 2019 yılında KOSGEB desteği ile "Şüpheli

Paket/EYP İmha Dronu" projesi ile faaliyete başladı. Proje süresince siparişe dayalı dron üretimi, Ar-Ge danışmanlığı gibi hizmetlerde aktif olarak yer alıp sektörde emin adımlarla ilerlemeyi amaçladık.

Kuruluşumuzdan bu yana sadece sorumlu olduğumuz projemiz için değil farklı alanlarda da pek çok çalışmalarda faaliyet göstererek hem şirketimizin gelişmesi hem de bulunduğumuz teknopark ekosisteminin gelişmesini amaç edindik. Ana alanımız dronlar olsa da çok farklı alanlara yönelik Ar-Ge çözümleriyle başarılı ürünler ortaya çıkardık.

Faaliyetleriniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Şirketimizin KOSGEB desteği aldığı projemiz başarı ile sonuçlandı. Bunun yanı sıra "Zirai İlaçlama Dronu" üretimi de yapıyoruz. Şirketimiz bünyesinde geliştirdiğimiz CNC tezgah sayesinde tasarlayacağımız dronların gövde kısımlarını işleyebilmekteyiz. Aynı şekilde dron içerisinde ara bağlantı elemanları, spesifik cihazlar için gereken stantlar, geliştirilen sistemlerin yerleştirileceği parçaların üretimini de 3D yazıcılar ile gerçekleştiriyoruz. Bu cihazlar ile ihtiyaç

duyulan sektörlere göre farklı tasarımlar ve montaj işlemleri yaparak bu sektörde hizmet sağlamayı da amaçladık.

Ürettiğiniz ürünler hakkında bilgi verir misiniz?

Şüpheli Paket/EYP İmha Dronu projemizin temel amacı bomba imha uzmanının şüpheli pakete yaklaşmadan imha işlemini gerçekleştirerek can ve mal kaybının en aza

"İlk üretimi olan şüpheli paket imha dronu ile bomba imha uzmanının şüpheli pakete yaklaşmadan imha işlemini gerçekleştirerek can ve mal kaybının en aza indirgenmesini amaçlıyor. "

indirgenmesi. Başarıyla sonuçlanan projemizde sistemin mekanik, elektronik ve yazılımı tamamen bize ait olup otonom uçuş imkânı da sağlıyor.





Bunun yanı sıra Bor Karma ve Deri İhtisas Organize Sanayi Bölgesi için imal ettiğimiz dron tamamen bölge güvenliği ve asayiş için geliştirildi. Telsiz ile haberleşme, sesli ve görsel uyarı sistemleri gibi özellikler istenen çerçevelerde ürünlerimize adapte edilerek teslim edilmiş ve olumlu geri dönüşler alındı.

Bir diğer projemiz Zirai İlaçlama Dronu. Sektör içindeki tamamen farklı ve tarım bilgisinin de önem arz ettiği bir bölüm. Bu sektörde imal ettiğimiz ruhsatlı ve devlet tarafından onaylanmış ürünümüz litre başına bir dekar alanı ilaçlıyor. Bu projemizde de yazılım, elektronik ve mekanik kısımlar bize ait olup bu dronlar için gereken batarya sistemimizi de hayata geçirerek yerli üretimi desteklemeyi amaçlıyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlarınız nasıl?

Satışlarınız hakkında bilgi verir misiniz?

Şu an için daha çok yurt içi pazarı hedefliyoruz. İlerleyen zamanlarda yurt dışı pazara da açılmayı planlıyoruz.

Devlet desteklerinden ne şekilde ve hangi kurumlardan faydalandınız?

Devlet desteklerinden sadece KOSGEB desteklerini kullandık. Bunun da bize katkısı oldukça büyük oldu.

Almış olduğunuz KOSGEB destekleri nelerdir?

Bu destekler işletmenize ne gibi katkılar sağladı?

Firmamızın ilk kuruluş sürecinde ve sonrasındaki asıl ilerlemelerimiz KOSGEB Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı sayesinde gerçekleşti. Bu destek kapsamında personel destekleri, makine teçhizat destekleri ve kira destekleri gibi kalemlerden faydalandık. Bu destekler işletmemizin ilerlemesi konusunda bizlere muazzam bir fayda sağladı. Bunun yanında İleri Girişimci Desteği'nden de faydalanarak makine teçhizat alımlarında oldukça yol kat ettik.

Gelecekteki yapacağınız projeleriniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz? Bu projeler ile neyi amaçlıyorsunuz? Projeler hangi aşamada?

Şu an siparişe dayalı dron üretiminin yanı sıra odağımızda

zirai ilaçlama dronlarında kullanılan yüksek amperli bataryaların üretimi ve geliştirilmesi bulunuyor. Bu bataryalar sadece yurt dışından ithal ediliyor. Pahalı olmasının yanı sıra kargo aşamasında da sıklıkla sorunla karşılaşılıyor. Yerli üreticiler için de sorun olan bu konuyu yerli olarak geliştirerek bu sorunu çözmek niyetindeyiz.

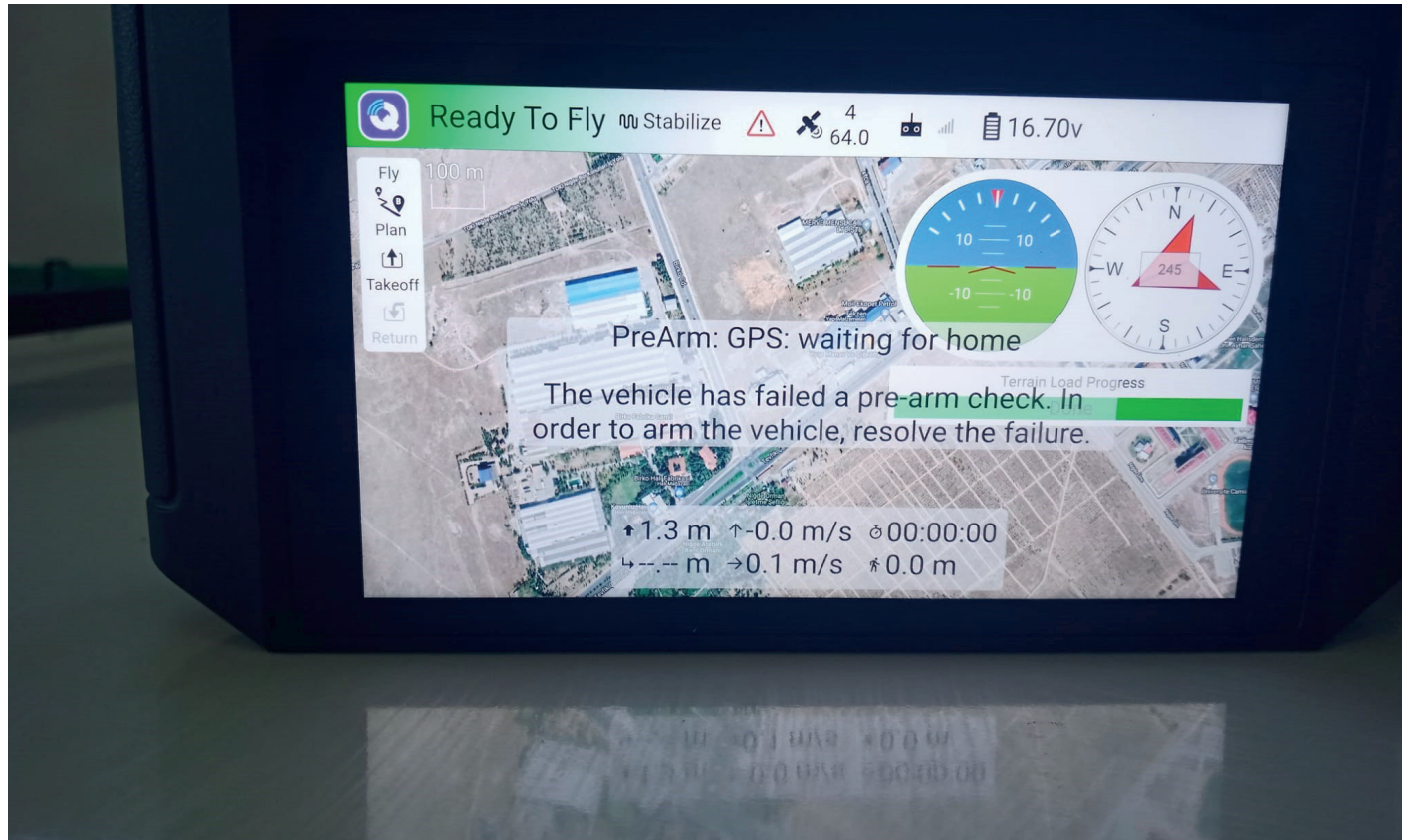
Aldığınız herhangi bir ödül var mı?

2020 yılında düzenlenen "Bu İş Senin: Niğde Yeni Değerlerini Arıyor" İş Planı Yarışması'nda RC araç üretimi projemizle birincilik kazandık. 2020 yılında düzenlenen "Niğde'nin Enleri" adlı ödül töreninde de firmamız girişimcilik ödülüne layık görüldü.

Yeni kurulan işletmelere ve girişimcilere tavsiyelerinizi alabilir miyiz?

Projeleri gerçekleştirmek biraz cesaret gerektiriyor. Ancak kafanızdaki projenin sektörle uyumlu olduğuna inanıyorsanız, gerçekleştirecek tecrübenize güveniyorsanız durmanız için hiçbir sebep yok. KOSGEB desteği ile projelere ödenen ücretler ile maliyetler zaten düşüyor. Kendi şirketini

açıp aklımızdaki projeleri gerçekleştirerek sektöre adım atmaya karar vermek korkutucu gelebilir ama bir gün yapmadığınıza daha çok pişman olabilirsiniz. Tavsiyem; projesine ve kendine güvenen herkesin bu deneyime sahip olmasıdır.



Global Sorunlara Yenilikçi Biyoteknolojik Çözümler

KOSGEB'le Sumatrix Biyoteknoloji'yi kuran Dr. Semra Ünal, küresel sorunlara farkındalık yaratarak alternatif sürdürülebilir biyoteknolojik çözüm yolları üretiyor



Marmara Üniversitesi Nanoteknoloji ve Biyomalzemeler Uygulama ve Araştırma Merkezi'nde de öğretim görevlisi olarak çalışan Dr. Semra Ünal Yıldırım, doktora sürecinde beyin tümörü tedavi uygulamaları için çalışmalar yaparken nanoteknoloji ve biyoteknolojiyi birleştirerek yeni nesil biyomalzemeler üretme konusunda uzmanlaştıktan sonra KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile Sumatrix'i kurdu.

Bitki kaynaklı selüloza alternatif sürdürülebilir teknoloji ile yeni bir biyoselüloz tedarikçisi olmayı hedefleyen Sumatrix, bakterilerin metabolik aktivitelerini yeniden kodlayarak yüzde 100 saflıkta biyoselüloz üretmek için endüstriyel meyve atıklarını ham madde olarak kullanıyor.

Hedeflerinin her yıl 10 milyar hektarlık ormansızlaşmayı

azaltmak için birçok alanda çevre dostu biyoselüloz kullanımını yaygınlaştırmak olduğunu anlatan Ünal'ın başarı öyküsü üzerine konuştuk:

Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

Sumatrix Biyoteknoloji'nin kurucusu ve CEO'suyum. Aynı zamanda Marmara Üniversitesi Nanoteknoloji ve Biyomalzemeler Uygulama ve Araştırma Merkezi'nde ve Nörolojik Bilimler Enstitüsünde öğretim görevlisiyim. Yüksek lisansımı University College London Kanser Enstitüsü Radyobiyojoloji bölümünde, doktora eğitimimi de Marmara Üniversitesi Biyomühendislik bölümünde tamamladım. Beyin tümörü üzerine laboratuvar ve klinik tecrübelerim doğrultusunda doktora çalışmamı 'Kişiselleştirilmiş Beyin Tümörü Tedavi Uygulamaları İçin Üç Boyutlu Kültür Modelinin Oluşturulması' üzerine çalıştım. Beyin tümörüne en yakın

yapıyı taklit etmek amacıyla nanoteknoloji ve biyoteknolojiyi birleştirdim ve bu süreçte mikrobiyal fermantasyon yoluyla yeni nesil biyomalzemelerin üretimi ve modifikasyonu alanlarında uzmanlaştım.

Çalışmalarınızın başlangıç hikâyesini anlatır mısınız?

Sumatrix, 2021 yılının sonunda KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile Marmara Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nde kuruldu. Biyoteknolojinin küresel zorluklarla yüzleşmek için en iyi araç olduğuna inandık. Doğadan öğrenerek doğrusal değil döngüsel olan ve aynı zamanda Birleşmiş Milletler sürdürülebilir kalkınma hedeflerine uygun, negatif karbon ayak izi ile biyoselüloz bazlı çözümler üretiyoruz. Çünkü doğal sistemler döngüseldir. Sürdürülebilir modelimizle, yerel olarak üretilen tarımsal-endüstriyel meyve atıklarını ham madde olarak kullanıyoruz. Şirketimiz aslında selülozun girdiği her alanda B2B çözümler üreterek ana kolu biyoselüloz endüstrisinde faaliyet gösteriyor. Buna ek olarak vegan deri ve hidroponik tarım endüstrisinin bir parçası olarak da kategorize edilebilecek ürünler satıyoruz. Sumatrix'in ticarileştirdiği ve ticarileştirme yolunda olduğu 3 ürünü bulunmaktadır: Hidroponik tarımda kullanılan hydrogelpenic sistemi, türünün tek örneği olan bitki büyüme ortamı Jellylose ve deri alternatifi malzemesi olan BacLeath.

KOSGEB ile nasıl tanıştınız? Hangi desteklerden faydalandınız?

Girişimcilik üzerine eğitimleri araştırma sürecimde KOSGEB'in girişimcilik eğitimleri ile tanıştım. KOSGEB Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'na girişimci profili ile başvurdum. Proje kabul edildikten sonra şirketimi kurdum ve şirket faaliyetlerine başladık. Şirket kurulumu maliyetlerinden personel giderlerine kadar maddi destek sağladı.

Bu destekler ile yaptığınız projelerden detaylı şekilde bahseder misiniz?

KOSGEB desteği ile başladığımız yolculuğumuzda sosyal etki odaklı, çevreye duyarlı beyaz biyoteknoloji kullanan ve geliştiren bir şirket olma bilinci ile hareket ettik. Biyoteknolojinin küresel zorluklarla baş etmek için en iyi araç olduğuna inanıyoruz. Özellikle ham madde kıtlığı ve atıkların geri kazanılması ihtiyacı,

ekonomideki katma değerleri mümkün olduğu kadar uzun süre tutmaya çalışan yeni bir ekonomik kalkınma politikasını zorunlu kılıyor. Bu nedenle, birçok ülkede ulusal politika ve stratejilerin biyoekonomilerini desteklediğini gözlemlemek mümkün. Örnek verecek olursak; tarımsal ürünlerin ve bunların kalıntılarının biyoekonomi için bir ham madde olarak öneminin giderek daha fazla farkına varılmaktadır.

Biz Sumatrix olarak, sürdürülebilir ekonomi bilincinin oluşturulması ile endüstriyel meyve kaynaklı atıkların ekonomiye tekrar kazandırılması için bakterileri katma değeri yüksek biyomalzemeler üreten mikroskobik işçiler olarak kullanıyoruz. Bakterilerin tek hücreli organizmalar olarak basitliği, onların metabolik aktivitelerini yeniden kodlayarak metabolik süreçleri sırasında yüksek verimlilikte yüzde 100 saflıkta biyoselüloz üretmemizi sağlar. Türkiye'nin de içinde olduğu Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri'ne (SKA) ve Paris İklim Anlaşması'na katkılarını hızlandırmayı hedeflemekteyiz. Benimsediğimiz döngüsel üretim sürecimizle (a) kaynakların kullanımında artan verimlilik ve temiz ve çevre dostu teknolojilerin ve süreçlerin daha fazla benimsenmesiyle, altyapının modernleştirilmesini ve endüstrilerin sürdürülebilir hale getirilmesi (SKA 9) ve (b) önleme, azaltma, geri dönüşüm ve yeniden kullanım yoluyla atık oluşumunu önemli ölçüde azaltma (SKA 12) hedefleri sağlamaktayız.





Ürün özelinde konuşmak gerekirse; ilk ürünümüz kozmetik, medikal, kağıt, tekstil, ambalaj ve farmasötik ürünler yapmak için kullanılabilen biyolojik olarak parçalanabilir, ultra-saf biyoselülozdur. Dünyamızı, büyük markaların her yıl 10 milyar hektarlık ormansızlaşmayı azaltmak için birçok alanda çevre dostu biyoselüloz kullandığı döngüsel bir ekonomiye doğru yönlendirme görevindeyiz. Değer yaratan ve çevre dostu biyomalzemeler üreterek yerel toplulukları güçlendirirken, çevreye yayılan kimyasalların ve CO2 emisyonlarının miktarını azaltmakla kalmıyor, sürdürülebilir biyoteknolojik üretim yöntemimizle küresel ölçekte bir atık yönetimi devrimi yaratıyoruz. Teknolojimiz, atık yöneticileri, tüketim malları şirketleri ve bireysel tüketiciler için sistemik zorlukları çözerek pazar talebi oluşturarak değer zincirindeki tüm paydaşlar için benzersiz faydalar yaratır.

İkinci ürünümüz Jellylose; özelleştirilmiş biyoselüloz bazlı, biyolojik olarak parçalanabilir, var olan dikey tarım sistemlerine adapte edilebilir hidrojel tabanlı bir bitki büyütme sustratıdır. Karbon ve su ayak izi azaltan teknolojimiz ile sürdürülebilirliği hedefliyoruz. Buna ek olarak Sumatrix, HydroGelPonic sistemini yeni nesil süperhidrofilik hidrojel bazlı dikey tarım teknolojisi olarak geliştirdi.

HydroGelPonic sistemi, girdileri ve ürün direncini optimize ederek, işletme giderlerini azaltarak mühendislik, yazılım ve biyoteknoloji ve üretimin sürdürülebilirliğini iyileştirir. HydroGelPonic sistemi, ister çölde, ister tuzlu bir arazide, tek odalı bir dairede, hatta bir uzay istasyonunda olsun herhangi bir yüzeyde yüksek kaliteli sebzeler yetiştirebilir.

Ayakları üzerinde duran bir kadın girişimci olarak özellikle çalışma hayatında zorluklarla karşılaştığınız durumlar oldu mu?

Bir kadın girişimci olarak zorluklarla karşılaşmadım. Bütün hayatım boyunca cinsiyetten çok fikir ve düşüncelerini net ve özgürce ifade eden, kararlı, çalışkan, analitik düşünen ve problemlere karşı çözüm odaklı yaklaşımım ile ön planda oldum. Konfor alanımdan çıkarak zihnimin sınırlarını zorlamayı tercih ederim. Bunu yaparken hayal ederim ve zihnimde hayallerimi gerçekleştirene kadar canlandırırım ve planlar oluştururum.

Çevrenizden yaptığınız bu girişiminiz ile ilgili nasıl tepkiler aldınız?

Girişimcilik, ihtiyaca sürdürülebilir çözümler üretmektir. Bunu yaparken döngüsel üretim çerçevesinde insana ve doğaya dokunmak girişimcilik hikâyemde büyük öneme sahip. Akademik çevremde birçok çalışma arkadaşına ilham kaynağı oldum ve onlar da kendi şirketlerini kurarak Türkiye ekonomisine katma değeri yüksek teknolojik ürünler çıkarmak için yola çıktılar. Kendi öğrencilerime ve birçok üniversitenin davetlisi olarak seslendiğim öğrencilere bir kadın olarak akademik ve aynı zamanda girişimcilik hayatının evli ve çocuklu olarak sürdürülebileceğini gösterdim. Türkiye'nin selüloz üretiminde dışa bağıllığını azaltacak girişimiz özellikle selülozu ham madde olarak kullanan firmalar tarafından takip edilmekte ve iş birliklerinin oluşturulması aşamasındayız. Dikey tarım teknolojileri kullanan firmaların karbon ve su ayak izini azaltan hidrojel tabanlı bitki büyütme substratı, Jellylose ve uluslararası iş birliğinin oluşturulması aşamasındayız. Girişimcilikte yola tek başına çıkılır ama birlikte yürünür. Sumatrix ailesi olarak bize katılanlarla büyüyerek yolumuza devam edeceğiz.

Bu süreçte sizi destekleyen ya da olumsuz yönde etkileyen kişi veya olaylarla karşılaştınız mı?

Biyoteknoloji girişimi olduğumuz için bunun yatırımcı boyutunda kabul görmesi zorlandığımız konu oldu. Sosyal ve çevresel etki yaratan girişimimiz birçok yerel ve global kuluçka ve hızlandırıcı programlar tarafından kabul gördü ve davet edildi. EIT Food topluluğunun bir parçası olan Empowering Women in Agrifood (EWA) programına Türkiye'den kabul edilen 10 kadın girişimciden biri seçildik.

Üzerinde çalıştığınız yeni projeler var mı?

Son zamanlarda mantardan ve ananastan kombuchaya kadar plastik içermeyen vegan deri pazar talebi oluşmaya başladı. Deri endüstrisi, çevresel ve sosyal etkileriyle ilgili endişeler göz önüne alındığında, hakiki deri ve petrol bazlı deri benzeri malzemelerin yerini alabilecek alternatif malzemeler arayışında. Sumatrix biyoselüloz bazlı deri alternatifi olarak BacLeath'i piyasaya sürmek için hızla hazırlıklarını tamamlıyor. BacLeath'in sürdürülebilirlik kazanımları çok ümit vaadedici. Mikroorganizmalar kullanılırken arazi temizliği gerekmez ve su ikmal de gerekmez. Aslında BacLeath, bitki bazlı ve plastik bazlı deri alternatiflerine karşı kapsamlı olarak tasarlanmış bir biyomalzeme olacaktır.

KOSGEB ile ilgili düşünceleriniz nedir?

Ekonomik büyüme ve kalkınmanın sağlanmasında girişimciler önemli bir rol oynuyor. Girişimcilik, bir işe başlama sürecinde fırsatların keşfedilmesi, değerlendirilmesi ve kullanılmasıdır. Bu sebeple girişimcilerin, ekonominin ve sosyal hayatın gelişimini etkileyen önemli işlevlere sahip olduğuna inanıyorum. Girişimciliğin doğasında risk alma, proaktiflik ve yenilikçilik var.

Bu kapsamda girişimciliğin desteklenmesinin de ülke ekonomisine daha fazla katkı sağlayacağına inanıyorum. Bu bağlamda Türkiye'de girişimciliğin desteklenmesinde ve girişimcilik kültürünün geliştirilmesinde KOSGEB önemli bir rol oynamaktadır.

Aldığınız herhangi bir ödül var mı?

Turkey finalist in The Zurich Innovation Championship, Switzerland (2022).

Finalist in Advance Materials Competition, Germany (2022).

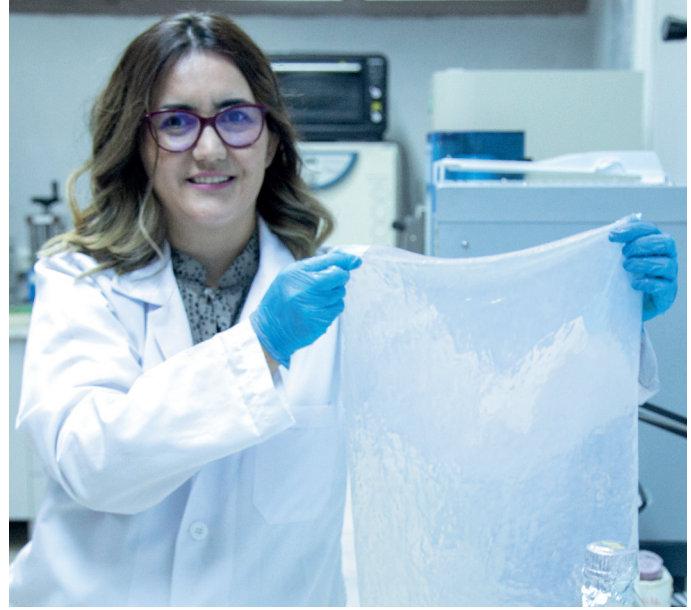
Became a Member of Innovation Network for Advanced Materials, Berlin (2022).

Selected #2 in Womenpreneurs4Turkey incubation program (2022).

Accepted Founder Boost Program (2022) & C3 Impact Accelerator Program (2022)

Hayallerinizden ve gelecek planlarınızdan bahseder misiniz?

Jellylose ürünümüzün uzayda bitki yetiştirilen bir ürün olarak görme hayalindeyiz. Bu hayale çok yakınız.



Biyoselüloz ürünümüz ile bitki kaynaklı selüloza alternatif oluşturarak dünyamızı, büyük markaların her yıl 10 milyar hektarlık ormansızlaşmayı azaltmak için birçok alanda çevre dostu biyoselüloz kullandığı döngüsel bir ekonomiye doğru yönlendirme hayalindeyiz.

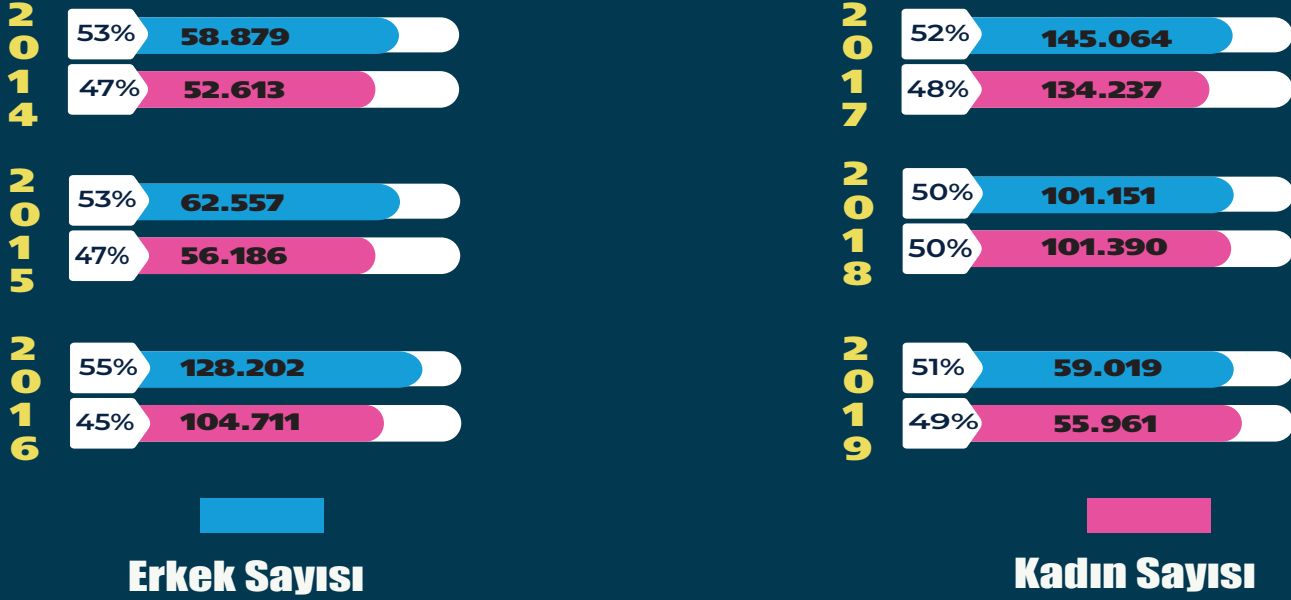
Yerel meyve-sebze atıkları tekrar ekonomiye kazandırarak katma değeri yüksek ürünlere dönüşmesini sağlayarak selülozda dışa bağımlılığı azaltarak 'sıfır atık' üretim sürecimizle sürdürülebilir hedeflerine ulaşmayı umut ediyoruz.

Son olarak kadın girişimcilere tavsiyeleriniz neler olur? Özellikle kadınlara yönelik söyleyebileceğiniz bir fikir bir anekdot var mıdır?

Aslına bakarsanız çeşitli finansman yolları ve mentorluk fırsatları ile kadın girişimci olmak için daha iyi bir zaman olamaz. Bir fikri ve tutkusu olan bir kadınsanız, şimdi bu hızla genişleyen daireye dâhil olmak ve girişimciliğe atılmak için çok iyi bir zaman. Girişimcilik yolculuğunuza daha geniş bir açıdan bakın ve şu anda neler olup bittiğine takılıp kalmayın. Zorlukları, engelleri ara hedef olarak yorumlayın. Bu şekilde yalnızca uzun vadede daha fazla başarı elde etmekle kalmayacak, süreçten de çok daha fazla keyif alacaksınız.



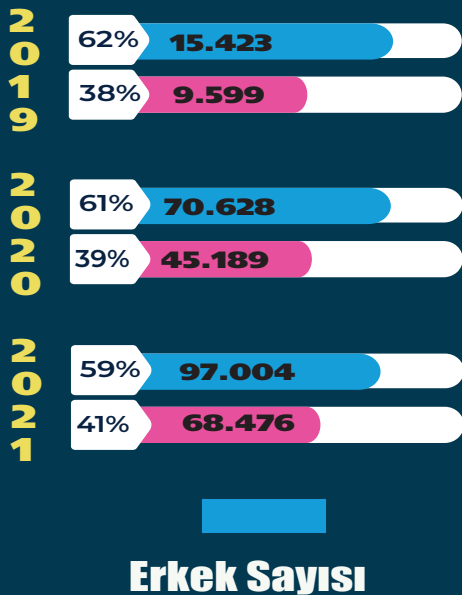
Girişimcilikte Yıllara Göre Kadın Faktörü Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri 2016-2019



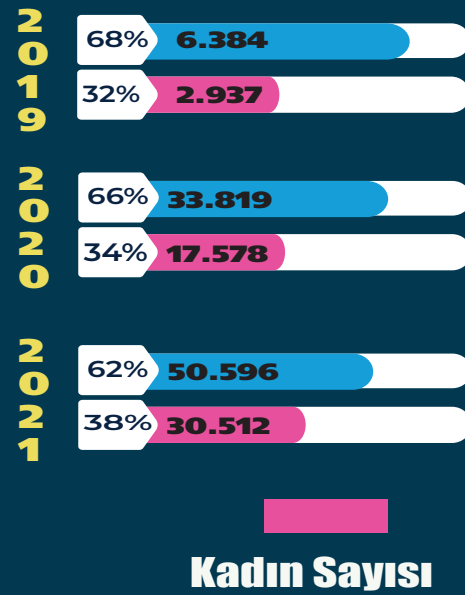
Temmuz 2019'dan itibaren Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri, Geleneksel ve İleri Girişimcilik eğitimleri olmak üzere iki aşamalı olarak KOSGEB e-Akademi üzerinden online olarak verilmeye başlanmıştır.

e-Akademi Üzrinden Online Olarak Verilen Girişimcilik Eğitimleri 2019-2021

GELENEKSEL GİRİŞİMCİLİK

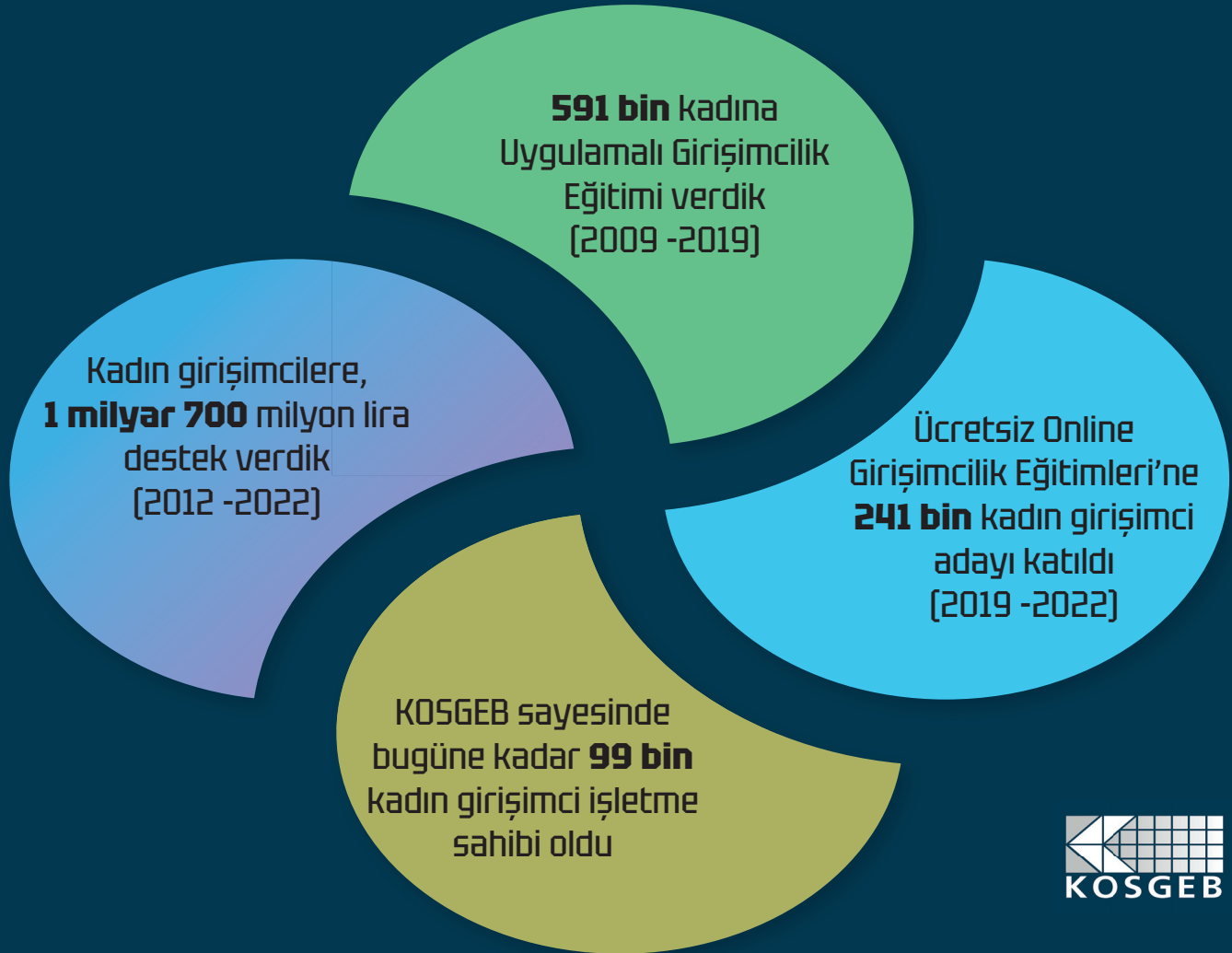


İLERİ GİRİŞİMCİLİK



Cinsiyete Göre Girişimcilik Rakamları

2016-2021



Fındıktan Kolonya Yaptı

Kadın girişimci Nilüfer Çol, 2020 yılında KOSGEB desteğiyle kurduğu Hasat Kolonya'da, Ordu'nun meşhur fındığının özünden ürettiği tatlı fındık kolonyasıyla dikkat çekiyor



Hazırlayan
Emel MUTLU



Osmanlı'dan Türk kültürüne miras kalan bir ürün olarak kolonya günümüzde de önemini korumayı sürdürüyor. Dezenfektan özelliği bulunan kolonyalar, aynı zamanda farklı bitki ve esanslarla çeşitlendiriliyor. Kendine has eşsiz kokuya sahip fındık çiçeği kolonyası da bu çeşitlerden biri olarak karşımıza çıkıyor.

Kadın Girişimciler KOSGEB'le Daha Güçlü

Ordu'da bitkisel yemeklik yağ üretimi yapan bir fabrikada üretim ve kalite müdürü olarak 20 yıl görev alan, farklı iş kollarında CEO ve danışmanlık yaptıktan sonra emekli olan Nilüfer Çol, kendi işini kurma isteğini pandemi sürecinde pekiştirerek kolonya üretimine başlamaya karar verdi. KOSGEB'in kadın girişimcilere destek verdiğini duyan ve İleri Girişimcilik

Eğitimi'ne katılıp girişimcilik belgesini alan Çol, KOSGEB'in verdiği desteklerle 2,5 ay gibi kısa bir sürede iş yerini faaliyete geçirerek kolonya üretimine başladı.

KOSGEB'den Makine, Teçhizat ve Yazılım Desteği kapsamında yaklaşık 100 bin TL destek alan kadın girişimci, iş yerini açtığı birinci yılın sonunda yine KOSGEB tarafından verilen personel desteğinden de yararlandı.

Ordu'da bir ilki başaran kadın girişimci, 2020 yılında kurduğu Hasat Kolonya'da 3 çeşit kolonya imal ederek başladığı yolculuğunu bölge için çok değerli olan fındığın kolonyasını üreterek sürdürüyor.

Fındık Çiçeği Kolonyası

Çekici ve mükemmel kokusuyla çokça tercih edilen kolonya türlerinden birisi haline gelen fındık kolonyası özel üretim teknikleriyle fındığın mis kokan çiçeğinden üretiliyor. Her daim kalite ve memnuniyet hedeflenerek özenle üretilen fındık çiçeği kolonyası firmanın imal ettiği en dikkat çeken ürün olma iddiasını devam ettiriyor.

Eşsiz Kokuya Sahip

En ince detaylar göz önünde bulundurularak özel tesislerde üretilen fındık kolonyasının üretim süreci oldukça hassasiyet gerektiriyor. Fındığın muhteşem kokusuna sahip olan çiçeğin özlerinin özenle işlenmesi ve formüle edilmesiyle üretilen kolonya, son derece hafif ve rahatsız etmeyen bir esansa sahip bulunuyor.

Güvenilir Marka

Marka itibarını güvenilir ve etik ürün tedarikiyle korumayı ilke edinen Nilüfer Çol, üretim ve teslimat süreçlerini sürekli geliştirmek için çalışıyor. Her geçen gün daha kaliteli ve yeni ürünler sunabilmek adına teknolojik gelişmeleri yakından takip eden Hasat Kolonya, ürün ağını genişletmeye devam ediyor.



Kolonyaya Olan Önyargıyı Yıktı

Güzel ve hoş kokusunun yanı sıra ferahlatıcı ve canlandırıcı etkisiyle bilinen lavanta, yasemin, lotus ve geleneksel limon kolonyalarının da üretildiği firma 2020 yılından bu yana portföyüne yeni kokular ekliyor. Müşterilerin hem taleplerini hem de beklentilerini





karşılama çalışan kadın girişimci, sabun ve dezenfektanın aşırı kullanımı ya da elleri sık yıkama sonucu oluşan cilt kuruluğuna ürettiği kolonyalarla çözüm sunarak kullanıcıların kolonyayla ilgili olumsuz düşüncelerini değiştirdiğine dikkat çekiyor.

Yılda 30 Ton Üretiyor

Yıllık üretim miktarının 20 ile 30 ton arasında olduğu işletmede birer tonluk tanklarda üretim yapılıyor. Firmanın arz talep durumuna göre üretim kapasitesini artırma imkânı da bulunuyor.

Hasat Kolonya, Türkiye genelinde market, bakkal ve eczane gibi belli başlı yerlerde satış hizmeti sunup kurumsal web sitesi, sosyal medya ve sıcak satış olarak ürünlerini piyasaya sunuyor.

Sürdürülebilir Ticaret

Toptan satışlarıyla iç pazarda satıcılara büyük oranda destek sağlayan firma, yaptığı yatırımlar ve müşteri

memnuniyetine verdiği önemle kısa zamanda geniş bir müşteri kitlesine sahip olmayı hedefliyor.

***KOSGEB'in verdiği desteklerle
2,5 ay gibi kısa bir sürede iş
yerini faaliyete geçirerek kolonya
üretimine başladı.***

Kolonya üretiminin yanında parfüm, sıvı sabun ve şampuan gibi kozmetik ve temizlik ürünlerinde çeşitliliği arttırıp işletme kapasitesini büyötmek isteyen kadın girişimci Çol, özellikle kadınlara iş istihdamı yaratarak ekonomik ve sosyal alanda katkıda bulunmayı amaçlıyor.

Ordu Kadın Emeği Kooperatifi'nin de kurucu üyesi olan Nilüfer Çol, kadınlar için çalışmaya devam ediyor.

Kadın Girişimciler Fikirlerini HAYATA GEÇİRİYOR

Giriřimcinin **Kadın** Olması Durumunda

Geleneksel Girişimci Destek Programı ile
65 Bin TL

İleri Girişimci Destek Programı ile
375 Bin TL'ye kadar destek

Kadın Girişimciler
KOSGEB'le Hayallerini
Gerçekleştiriyor!



www.kosgeb.gov.tr

kosgeb



444 1 567

Destekler Ödemelerinde Yüzde 74 Artış

Bilecik KOBİ'lerine sağlanan destekler 2021 yılında bir önceki yıla göre yüzde 74 oranında artış gösterdi. 130 KOBİ'ye yaklaşık 5 milyon TL destek ödemesi yapıldı



Hazırlayan
Şenol DEMİR



Faaliyetine 2012 yılında başlayan KOSGEB Bilecik Müdürlüğü, kurulduğu günden bugüne 8 personel ile KOBİ ve girişimcilere hizmet vermeye devam ediyor.

İlin ekonomisindeki en önemli pay seramik ve mermer sektörlerine ait. Dolayısıyla gerek çalışan ve işletme sayısı bakımından gerekse yoğunlaşma katsayısı bakımından metal dışı ürünler sanayi ilin ekonomisindeki en büyük paya sahip. Bunların yanı sıra gıda-içecek, makine-metal ve kimya gibi sektörler de ilin ekonomisinde önemli paylara sahip. Bilecik'in ihracatında en büyük pay sanayi ürünlerine, ikinci olarak madencilğe ve son olarak da tarıma ait. Üç tanesi Bilecik Merkez'de olmak üzere Bilecik'te toplam 7

Organize Sanayi Bölgesi bulunuyor. İstanbul, Bursa ve Ankara gibi büyük merkezlere yakınlığı ve yatırıma uygun sanayi parselleriyle dikkat çeken Bilecik, her geçen yıl sanayisini geliştiriyor. Üretime, istihdama ve ihracata daha çok katkı sağlıyor. Son 10 yılda özellikle İstanbul'dan madencilik, metal, kimya ve gıda gibi çeşitli sektörlerde yatırımcıları çekmeye devam eden Bilecik, gerek şehirleşme, gerekse sanayideki altyapı çalışmaları konusunda atılım içerisinde yükselen bir grafiğe sahip.

Bilecik Müdürlüğü kurulduğu yıldan itibaren mevzuatta belirtilen desteklerden KOBİ'lerin faydalanmalarını sağladı. Bilecik ve ilçelerinde yoğun faaliyet gösteren mermercilik, seramik ve

madencilik alanındaki işletmelere kümelenmeleri konusunda bilgilendirmeler yaptı ve ihtiyaçlarına uygun destekleri kullanarak bölgenin kalkınma ve katma değerli üretim yapmasına katkıda bulundu.

KOSGEB, Üniversite İş Birliği

Müdürlüğün 2013 yılında Bilecik Şeyh Edebali Üniversitesi ile imzalanan Ar-Ge ve İnovasyon İş Birliği Protokolü bulunuyor. Bu kapsamda müdürlüğün, üniversite tarafından Teknoloji ve Transfer Ofisi'nin kurulmasında etkin rolü oldu.

Kayıtlı KOBİ'lerin Yüzde 17'si İmalat Sektöründe

Müdürlüğün, 2012 yılından beri veri tabanında onaylı 2 bin 715 işletme bulunurken 694'ü desteklerden yararlandı. Bu işletmelerin 470'i imalat sanayisinde faaliyet gösteriyor ve yüzde 40'ı KOSGEB desteklerinden faydalaniyor.

29 Milyon TL Destek Sağlandı

2012 yılından bu yana KOSGEB Bilecik Müdürlüğü tarafından Bilecik il ve ilçelerinde faaliyet gösteren KOBİ ve girişimcilere toplam da 29 Milyon TL tutarında destek verildi. Müdürlüğün destek tutarları yıldan yıla artış göstermekte olup 2021 yılındaki destek tutarı 2020 yılına göre yüzde 74 oranında artış sağladı.



Projeye bağlı olmaksızın işletmelerin öncelikli ihtiyaçlarının karşılanmasına yönelik İşletme Geliştirme ve Genel Destek Programı kapsamında 229 adet işletmeye 5 milyon 683 bin TL destek ödemesi gerçekleştirildi. Proje bazlı desteklerde ise 33 işletmeye 10 milyon 606 bin TL tutarında destek sağlandı.

Girişimcilik Destekleri kapsamında şimdiye kadar işini yeni kuran 484 girişimci işletmeye 12 milyon 853 bin TL destek verildi. Ayrıca girişimciliğin artırılmasına yönelik Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri faaliyetleri kapsamında 2011-2018 yılları arasında 5 bin girişimciye sertifika verildi.



Yurt Dışına 'Elmaslı Kesiciler' Satıyor

Bilecik firması Hartek, Amerika başta olmak üzere birçok ülkeye mermer, doğal taş, seramik, beton, inşaat ve metal sektörlerinde kullanılan elmaslı kesiciler ihraç ediyor



Hazırlayan
Muhammed KARATAŞ



Hartek, 2001 yılında kuruldu. Kurucu ailenin kesici ve aşındırıcı sektöründeki üretim deneyimi 1970'lere dayanıyor. Firma; mermer, doğal taş, seramik, beton, inşaat ve metal sektörlerine elmaslı kesici ekipmanları üretiyor. Elmaslı kesici ekipmanlar, sektörde elmas soket ve elmas boncuk olarak adlandırıldığından soketler dairesel ve düz çelik testere saclarına kaynak işlemi ile birleştirilerek nihai ürün haline getiriliyor. Elmas boncuklar ise çelik halatlar üzerine uygun şekilde dizilerek ya da halatların plastik ve kauçuk ile kaplanmasıyla elmas tel olarak kullanılıyor.

Üç Üretim Tesisi

Hartek'in, Bilecik İ. Organize Sanayi Bölgesi, İstanbul ve Afyon'da olmak üzere üç üretim tesisi, Burdur'da da bir şubesi bulunuyor. Yurt içinde araçlarla Türkiye çapında düzenli olarak mermer ocak ve fabrikalarına satış ve servis hizmeti veriyor.

Kıtalar Arası Pazar

Yurt dışında da uzun yıllardır uluslararası fuarlara katılım gösteren firma, 2017'de Amerika Birleşik Devletleri'nde kendi adına ofis, depo ve şirket kurarak bu kıtadaki etkinliğini de arttırdı. Ayrıca Avrupa, Balkanlar, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Orta Asya ülkeleri yanında Güney Amerika pazarlarında da etkinliğini sürdürüyor.

Ekonomimize Katkı

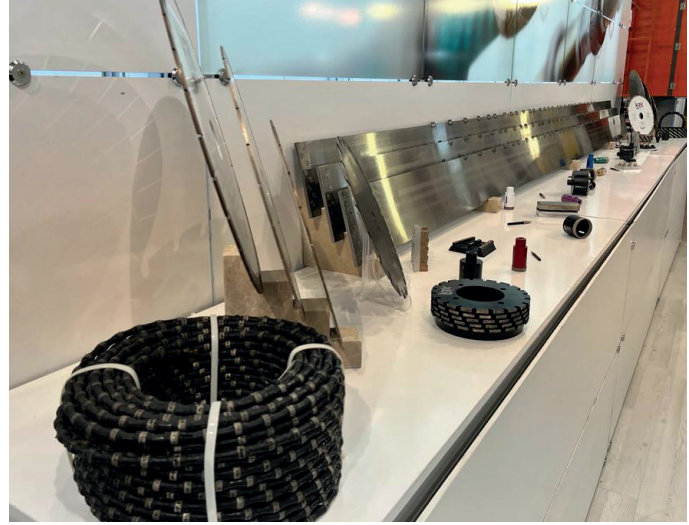
Ülkemizdeki kesici pazarında yabancı firmaların etkinliği ve pazar payı son derece az olduğundan yerli firmaların etkin olduğu pazara yön veren firmalardan biri olan Hartek ekonomimize sağladığı katkılar önemini koruyor. Hartek, Ar-Ge ve yeni yatırım süreçlerini aralıksız sürdürürken doğal taş sektöründe HRK markasıyla da hızlı bir büyüme göstererek sektöre yön veren firmalardan biri olmayı başardı.

KOSGEB ile Artan Etkinlik

Hartek, KOSGEB ve TÜBİTAK projelerine de konu olan ve en ileri kesim teknolojilerinden biri haline gelen ince çoklu kesim tellerinin (MultiWire) Türkiye’de üretimini yapan tek Türk elmaslı kesici firması özelliğini koruyor.

KOSGEB ile birlikte çok yol aldıklarını ifade eden işletme yetkilisi Zafer Harmandal, sözlerine şu şekilde sürdürdü:
KOSGEB’in KOBİGEL KOBİ Gelişim Proje Destek Programı kapsamında tamamlamış olduğumuz “Büyük Veri İşleme Kapasitesinin Artırılması ve Üretimde Otomasyonun Sağlanması” projemiz ile işletmenin proje öncesinde yetersiz olan büyük veri işleme kapasitesi artırılmış ve işletmenin elindeki verinin daha hızlı ve etkin işlenmesi için gereken altyapı iyileştirilmiştir. Özellikle kioskların üretim yapılmasına entegre edilmesiyle üretimde manuel olarak gerçekleştirilen iş süreçlerinin dijitalleştirilmesi ve üretimde otomasyonun geliştirilmesi sağlanmıştır.

KOSGEB’in Endüstriyel Uygulama Programı kapsamındaki proje ile daha önce TÜBİTAK projesi ile prototip üretimi yapılan elmaslı kesicilerin seri üretimi için önemli destek sağlanmıştır.



Bulut Altı Düşük İrtifa Motoru

Yatırımcı üç kardeşin ortaklığında KOSGEB ve Şeyh Edebalı Üniversitesi iş birliğiyle kurulan AHİ Havacılık, teknolojik gelişmeler ışığında yüzde yüz yerli hava taşıtı parçaları üretiyor



Hazırlayan
Emel MUTLU



10 yılı aşkın bilgi, birikim ve tecrübesiyle Ankara İvedik Organize Sanayi Bölgesi'nde CNC imalat sektöründe hizmet veren AHİ Havacılık, yerli hava taşıtı parçaları imal ediliyor. Tesiste; uçak gövdesi, kanatları, kapıları, kumanda yüzeyleri ve iniş takımları gibi ana montaj parçaları, pervaneler, helikopter rotorları, motorlar, turbo jetler, turbo pervaneli motorlar ve parçaları da üretiliyor.

Birden Fazla Sektöre Parça İmal Ediliyor

AHİ Havacılık'ta medikal, gıda ve savunma sanayi sektörlerine 2 metre uzunluğa kadar her tür yedek parça ve ürünün imalatı Artıbel ISO-9001 kalite standardına uygun olarak gerçekleştiriliyor. Medikal sektöründe medikal sistemler, hastane ve tıbbi ekipmanların üretiminin yapıldığı firmada bu sistemlere ait yedek parçalar da üretiliyor. Aynı zamanda gıda ve benzer sektörlerde kullanılabilen soğuk hava depolarına ait ürün, ara ürün, ekipman ve bu ekipmanlara ait yedek parçalar imal ediliyor.

Kaliteli Hizmet Anlayışı

AHİ Havacılık, her biri alanında eğitimli ve uzman personeliyle 'kalitede sıfır taviz' politikası doğrultusunda güvenilir, hızlı ve sorunsuz hizmet veriyor. Üç kardeşin ortaklığında üretim hattını Ostim'de sürdüren işletmede 5 personel istihdam ediliyor.

KOSGEB-Üniversite İş Birliğiyle Yaratılan Marka

Emin Maksan sanayi kuruluşunun Bilecik ilinde yapmayı düşündüğü bir yatırım fikri olan AHİ Havacılık'ın ismi, proje geliştirme önerisinde bulunan Bilecik Şeyh Edebalı Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Burak Öztürk'ün tavsiyesiyle 'AHİ HVS' olarak 3 ortağın isimlerinin baş harfleri yan yana yazılarak elde edildi. Teknoloji ve sanayi için ahlaki eğitim ve üretim felsefesine yakışır bir biçimde üç yatırımcı tarafından AHİ HVS ismiyle Bilecik Şeyh Edebalı Üniversitesi'nde bir teknoloji geliştirme şirketi kuruldu.

Ahilik Kültürü Etkili Oldu

Kuruluş ve dirilişin şehri olan Bilecik ile Ahilik kültürü bir araya getirilerek yeni bir oluşum macerasının başlatıldığı süreçte, ülkemizde seri üretimi yapılmayan bulut altı görevleri icra edebilecek iki zamanlı düşük irtifa motorların geliştirildiği KOSGEB projesi ve yararlanılan ahilik öğretilerinin sonucunda AHİ HVS ismi benimsendi.

KOSGEB Projesi

İki zamanlı düşük irtifa motorlarının ülkemizde üretilmemesi, yurt dışı menşeli motorların maliyetlerinin çok fazla performanslarınınsa düşük olması ve temin sürelerinin uzun zaman alması sebebiyle bu motorları yerli ve milli olarak üretmek isteyen AHİ HVS, 2020 yılında KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan faydalanarak projeye başladı.

İlk Ticari Satış

Ürettiği ürünlerin satışını yurt içi pazarında yapan firma, savunma sanayinde hedef uçak motoru olarak test edilen AHİ HVS 61 CC motorların sergilediği üstün performans sonrası alanında uzman pilotlarca operasyonlarda kullanılmak üzere istendi ve 30 adet AHİ HVS motorunun satış sözleşmesi iki adet motor teslimatıyla birlikte yapılarak ilk ticari satış gerçekleştirilmiş oldu.

Ar-Ge Destek Projesiyle Üretilen Motorlar

Tek silindirli 61 CC ve çift silindirli 170 CC motorların geliştirilmek istendiği KOSGEB projesinde AHİ HVS, tek silindirli motorların satışını hedef uçak ve kamikaze dronlarda kullanılmak üzere gerçekleştirdi. İki silindirli motorlarsa yüksek taşıma kapasitesi sebebiyle askeri ve sivil amaçlı bütün insansız hava araçlarında kullanılmak üzere tasarlanarak para motor gibi hobi amaçlı havacılık faaliyetlerinde de kullanılmaya başlandı.

AHİ Edebalı V3 Hedef Uçakları

Bilecik Şeyh Edebalı Üniversitesi desteğiyle geliştirilen ve KOSGEB projesinin bir yan çıktısı olarak imal edilen üç metre kanat açıklığına sahip hedef uçakların 3 tanesinin satışı önümüzdeki ay bir savunma sanayi şirketine yapılacaktır.

Ülkemizde seri üretimi yapılmayan bulut altı görevleri icra edebilecek iki zamanlı düşük irtifa motoru geliştirerek ticarileştirmeyi başardı.



Deneyimle Beslenen Tasarım

Sofraların en iyi sunumlarla buluşmasını amaçlayan, tasarım ve üretim tecrübelerini harmanlayarak seramik sektöründe ilerleyen Bonna, 90'dan fazla ülkeye ihracat yapıyor



Hazırlayan
Emel MUTLU



Sektördeki yolculuğuna 1983'te küçük bir seramik atölyesi olarak başlayan ve kendi çabalarıyla büyüyen Kar Porselen; otel, restoran ve kafe sektörüne doğru çözümleri sunmak amacıyla Horeca markası Bonna'yı yenilikçi ve zanaatkâr geçmişten beslenerek 2014 yılında hayata geçirdi.

Ürün Çeşitliliği

Bonna Porselen'de seramik veya porselenden sofa takımları, tabak, bardak, fincan gibi çini ve sıhhi ürünler hariç olmak üzere diğer ev ve tuvalet eşyalarının imalatı yapılıyor.

İlk Olmayı Başardı

Pazarda farklılık yaratıp sektör ihtiyaçları için doğru çözümler üretmenin önemini kavrayarak piyasaya sürdüğü ömür boyu kenar

çıtılma garantili tabaklarıyla Türkiye'de bir ilk olmayı başaran marka dünyada bu garantiyi verebilen sayılı porselen üreticisinin arasındaki yerini aldı. Hızlı büyümeyle birlikte gelen talep artışıyla daha fazla sayıda ürünü farklı ihtiyaçlara uygun sunabilmesi, Bonna Porselen'in sektör profesyonellerinin ilk tercihi haline gelmesinde büyük rol oynamaya başladı.

90'dan Fazla Ülkeye İhracat

Bonna, Asya ve Avrupa'nın birleştiği noktada olmanın stratejik avantajıyla müşterilerine hızlı teslimat hizmeti sağlıyor. İşletmenin Kocaeli ve Bilecik illerinde bulunan iki tesisinde toplam 86 kişiye istihdam sağlanıyor. Tesislerde üretilen yıllık 30 milyon parça ürün dünya genelinde Türkiye ve 6 kıtadaki 90'dan fazla ülkede sektör profesyonelleriyle buluşturuluyor.

KOSGEB ile Büyüyor

Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında 2020 yılında makine-teçhizat, ham madde tedariki, personel istihdamı ve test-analiz hizmeti alımlarıyla deneme çalışmalarının gerçekleştirildiği firmada önümüzdeki süreçte endüstriyel safhaya geçiş yapılması planlanıyor. Yurt Dışı Pazar Destek Programı ile birlikte ihracat rakamları yüzde 40'ın üzerinde artış sağlayan Bonna Porselen'de, yeni personel istihdam edilerek 5 yeni pazara giriş yapıldı.

KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında almış olduğu destekle proje sonrasında üretim verimliliğini yaklaşık yüzde 25 oranında yükselten firmanın satış gelirleri de yüzde 20 oranında arttı. Aynı zamanda İşletme Geliştirme Destek Programı'yla, Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı'ndan da yararlanan Bonna Porselen, KOSGEB destekleriyle büyümeye devam ediyor.

Dünya Markası Olmayı Hedefliyor

İşletme, yeme-içme deneyimini mükemmelleştirmek amacıyla farklı ihtiyaçlara uygun kişiselleştirilmiş ürün ve çözümler sunan teknolojik altyapısı, etik iş birliği modeli ve "beraber büyümeye" dair inancıyla geleceğin beğenisine bugünden ilham vermeyi ve endüstrinin lider global markalarından biri olmayı hedefliyor.



İşletmenin Kocaeli ve Bilecik illerinde bulunan iki tesisinde üretilen yıllık 30 milyon parça ürün Türkiye ve 6 kıtadaki 90'dan fazla ülkede sektör profesyonelleriyle buluşuyor



Eğitici, Çevreci ve Sosyal Mobil Oyunlar

Tungasoft Yazılım, dijital mobil oyun sektöründe sosyal, eğitici temalı, aynı zamanda eğlendirici, yıllarca oynanabilecek ve hatırlanabilecek marka değerine sahip oyunlar üretiyor



Hazırlayan
Deniz YILMAZ



2019 yılında faaliyetlerine başlayan, 2021 yılında Bilecik'te ilk yatırım alan firma olarak kayıtlara geçen Tungasoft Yazılım, kitlesel fonlamada başarılı bir kampanya yaparak ülkemizin 5. kitle fonlaması ile fonlanan girişimi olmaya hak kazandı.

İlk Destek KOSGEB'den

Bilecik Şeyh Edebali Üniversitesi Öğretim Üyesi Dr. Osman Alagöz tarafından 2019 yılında Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ve Endüstriyel Tasarım Destek Programı kapsamında destek alarak dijital oyun ekosisteminde marka değeri olacak oyunlar geliştirmek üzere Bilecik Şeyh Edebali Üniversitesi Teknopark yerleşkesinde kurulan Tungasoft; düşünmeyi tetikleyen, anlayarak öğrenmeyi sağlayan daha ileri öğrenmeler için de temel oluşturan becerileri hedefleyen, öğrenme araçlarının yer aldığı eğitici ve sosyal oyunlar üretiyor. 2019 yılında "İşler Bellek Geliştirme Uygulaması ve Mobil Oyun Versiyonu" adlı projesiyle çocuklarda işler belleğin gelişmesine olanak

sağlayan dikkat, hafıza ve matematik işlem becerilerinin ölçülerek çok oyunculu olarak oynanabilen bir online yarışma platformu ve belleği test etmeye yarayan alternatif bir web uygulaması yapılmasını planlayan Tungasoft Yazılım, proje sonunda web uygulamasını tamamlayarak personel sayısını arttırıp yeni oyunlar ve farklı kategorilerde çalışmalar yapmaya başladı.

Eğitici ve Çevreci Mobil Oyun Platformu

Şirketin ilk projesi 2019 yılı sonlarında özgün olarak geliştirilmiş, ilköğretim öğrencilerine hitap eden, çocukların temel sayısal becerilerini, matematiksel düşünme becerilerini, geometrik düşünme becerilerini ve işlemsel akıcılıklarını geliştirmek için tasarlanmış eğitici aynı zamanda çevreci, online oynanabilme özelliği olan bir mobil oyun platformu olan Bilge Tunga oldu. Osman Alagöz'ün, kızının anaokulunda "Veli Etkinliği" gününde aklına geldiği fikirden hareket ederek hazırladığı ve "Bilge Tunga" adını verdiği internet tabanlı

oyun, Türkçe ve İngiliz dil seçeneğiyle dünyaya açıldı. Bunun yanında çocuklarda diskalkuliye belirleyebilecek bir ölçme aracı olan Tsitapp uygulamasının işleticisi olan Tungasoft Yazılım, bu oyun ile çocukların işlevsel bellek gelişimleri yanında çevre bilincinin de gelişimi hedefledi.

Bilge Tunga Oyunu

5 farklı harita bölgesinde geçen, orman, çöl, göl kıyısı, şehir ve buzullar ile bu haritalarda yaşayan; maymun, tavşan, tilki, sincap, kaplumbağa, köstebek, kedi, köpek, penguen, kutup ayısı ve Tunga karakterlerinden oluşan oyun öncelikli olarak 6-13 yaş çocuklar için tasarlandı. Türkçe, İngilizce, Almanca, İspanyolca ve Fransızca dillerinde versiyonlara sahip Bilge Tunga Oyunu Unity Platformu, iOS ve Android platformlarında çalışabiliyor.

Çocukların "İşler Bellek" gelişimine yardımcı olan, doğal yaşam, hayvanlar ve onların yaşam alanlarını ve beslenme düzenlerini anime olarak aktaran Bilge Tunga oyunu; çocuklara çevre bilinci, su ve yiyeceklerin israf edilmeden kullanımı, geri dönüşümün önemi ve doğal yaşamın korunması gerektiği ile ilgili konular ile ilgili oyun içinde mesajlar ve animasyonlara yer veriyor.

Kitlesel Fonlama ile Projeler Gelişiyor

Kitlesel fonlama kanalıyla Bilecik'te halka arz olunan ilk şirket olma unvanı kazanan, bu oyun üzerinden kitlesel fonlama yöntemi ile



paylarının yüzde beşi karşılığında 280 bin TL fon toplamayı başaran Tungasoft Yazılım, ekibini geliştirerek portföyüne yeni oyunlar ve eğitici- eğlendirici kategoride dünya klasmanında bir ürün yapmak için çalışmalar yaptı. Altı aylık yoğun çalışmanın ardından çocukların oyun oynarken matematiği sevmesine yardımcı olan matematiksel becerilere dayalı eğitici bir oyun olan Tunga School of Wisdom (Tunga Bilgelik Okulu) ürününü beta versiyonda yayına sundu. Geliştirdiği oyunlarını Tunga Games markası altında yayınlayan şirket, süreç içinde sermayesini melek yatırımcılardan aldığı yatırımlarla güçlendirerek yeni markasını dünya pazarlarında yaygınlaştırmak için çalışmalarını sürdürmeye devam ediyor.



Bilecik'ten Dünyaya Lastik

Lastik sektöründe 40 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Billas Lastik, kauçuktan ürettiği iç ve dış lastikleri 30'dan fazla ülkeye ihraç ederek tecrübesiyle yatırımlarını birleştiriyor



Hazırlayan
Emel MUTLU



"Her Koşulda Güven" sloganıyla yola devam eden Billas Lastik, 1976'dan beri lastik sektöründeki derin bilgi ve tecrübesiyle ile birlikte son yıllarda gerçekleştirdiği yatırımlarla hız kesmeden üretmeye ve istihdam yaratmaya devam ediyor.

Lastik Üretiminde Çeşitlilik

Billas Lastik'te; motosikletler, bisikletler, otomobiller, otobüsler, kamyonlar, hava taşıtları, traktörler, diğer araç ve donanımlar için dolgu veya alçak basınçlı lastikler de dahil olmak üzere kauçuktan dış lastik imalatı gerçekleştiriliyor. Billas, üretimdeki ürün çeşitliliği ve kalitesiyle kaplama ve soğuk sırt kauçuğunun yanı sıra konveyör bant üretiminde de sektörün önde gelen firmaları arasında yer alıyor.

Milyonlarca Adet Lastik

Billas 2011 yılında Bilecik I. Organize Sanayi Bölgesi'nde başladığı

üretim faaliyetlerini toplam 93 bin metrekare açık, 22 bin metrekare kapalı alanda sürdürmeye devam ediyor. İşletme bünyesinde 248 kişiye istihdam sağlanıyor. Yıllık 3 milyon adet dış lastik ve 6 milyon adet iç lastik üretim kapasitesi bulunan firma; modern makine ve ekipmanları, Ar-Ge laboratuvarı ve uzman kadrosuyla özellikle bisiklet, motosiklet, scooter ve implement lastikleri üretiyor.

30'dan Fazla Ülkeye İhracat

Billas Lastik, yüzde 100 Türk sermayesiyle "Yerli ve Milli" üretim anlayışı içinde, gelişmiş teknolojiyle rekabet gücü yüksek ürünler ortaya koyarak geleceğe güvenle ilerliyor. 30'dan fazla ülkeye gerçekleştirdiği ihracatla ülke ekonomisine katma değer sağlamaya devam ediyor. Yurt içi pazar haricinde; Mısır, Tunus, Fas, Cezayir, Yunanistan, Libya, Kenya, Bosna Hersek, Gürcistan, Irak, Afganistan, Ukrayna, Rusya, Litvanya, Bulgaristan, İsrail, Macaristan, Sırbistan, Uruguay, Lübnan ve Azerbaycan'a ihracat yapıyor.

KOSGEB KOBİ'leri Desteklemeye Devam Ediyor

Genel Destek Programı, İşletme Geliştirme Destek Programı ve KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programlarından yararlanan Billas Lastik, KOSGEB'den aldığı desteklerle gücüne güç katmaya devam ediyor. 2016 yılında yazılan KOBİGEL projesiyle bir yılın sonunda Tekstil Kalender makinesinin kapasitesi 2,5 katına çıkartıldı.

KOSGEB'in 2019 yılında başlatmış olduğu KOBİ'lerin dijital teknolojilerden yararlanma düzeylerinin artırılması projesiyle birlikte üretim tamamen dijital ortamdan takip edilebilir hale geldi. 2020 yılında üretimi yeni başlanılan iç lastik hattının dijital alt ve üstyapı çalışması yapılarak iç lastik üretimi dijital ortamda takip edilmeye başlandı.

Hedefi İhracatı Arttırmak

Marka bilinirliğini arttırmayı hedefleyen Billas Lastik, başarılı ihracat faaliyetlerini yükselterek sürdürmeyi hem ülkemizin ihracat haritasını genişletmeye hem de ülke katkı sağlamak istiyor. İç piyasadaki ticari faaliyetleriyle sektördeki önemli yerini daha da sağlamlaştırmak için çaba gösteren firma, ülke istihdamına sağladığı katkıyı arttırmayı planlıyor. Billas Lastik; müşteri memnuniyeti, sürdürülebilirlik, toplumsal sorumluluk anlayışı ve artan çevre koruma duyarlılığıyla faaliyetlerini yürütmeye devam etmek istiyor.



Milli Sermaye ile Geliştirilen Yeraltı Ekipmanları

Yabgu Teknoloji, yer altı zenginliklerinin ortaya çıkarılmasında kullanılmak üzere ergonomisi yüksek, etkili çözümler üretebilen ve sürdürülebilir ileri teknoloji ekipmanlar geliştiriyor



Hazırlayan
Deniz YILMAZ



Yabgu Teknoloji, ülkemizin teknolojik olarak tamamen dışa bağımlı olduğu bir alan olan yer altı araştırmalarında kullanılan mühendislik ekipmanlarının geliştirilmesi ve üretilmesi alanında faaliyet göstermek amacıyla kuruldu. İşletme, çalışmalarına 2015 yılında üniversite öğrencisi üç mühendis adayının part time işlerden elde ettikleri gelirler ile malzeme ve bilgi temini sağlayarak yeraltı ekipmanlarının çalışma prensiplerini, buna en uygun donanımların tasarımlarını know-how yöntemi ile yapmasıyla başladı.

2016 yılında mezuniyetlerin ardından yurt dışı eğitimi ve farklı ülkelerden alınan burslar değerlendirilmeye başlandı. Üç mühendis adayından biri olan Hüseyin Sevim, bu işin bu topraklarda yapılabileceğini düşünerek ülkemizde kalmayı tercih etti ve ailesinin desteği ile birlikte basit elektronik ekipmanlarla projeyi geliştirmeye devam etti.

KOSGEB ile Ticari Hayata Başlangıç

Türk mühendisliğinin marka değerini bütün dünyaya ispatlamak motivasyonu ile hareket ederek sisteme ait başarılı bir ön prototip ortaya koyarak arazi ölçümleri yapan Hüseyin Sevim, yabancı muadillerine göre çok fazla eksiği bulunan bu ön prototipe ait donanımsal ve yazılımsal dezavantajları gidermek amacıyla KOSGEB'e proje başvurusu yaptı. Bu kapsamda kurulan ilk Ar-Ge firması olan Yabgu Teknoloji, 2018 Yılında Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında desteklenmeye hak kazanan "Yeraltı Araştırmalarında Kullanılan Tek Kanallı Rezistivite, Çok Kanallı Rezistivite Cihazı ve Yapay Polarizasyon (IP) Cihazının Geliştirilmesi" projesi ile birlikte ticari hayatına başladı. Yabgu Teknoloji, Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'nın yanı sıra Yeni Girişimci Destek Programı, 2. ve 3. dönem Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programlarını da KOSGEB'den almaya hak kazanarak projelerini geliştirmeye devam etti.

Gelişimi Destekleyici Ar-Ge Çalışmaları

Destek sürecinde üniversite hocalarının danışmanlık desteği, serbest çalışan mühendislerden alınan hizmetler, açık kod kaynaklı çalışmaların destekleri, uluslararası proje geliştiricilerinden alınan yazılım ve donanım destekleriyle birlikte proje tek bir jeofizik mühendisinin yürütücülüğü ile başarıyla tamamlandı. Bağımsız bir geliştirici tarafından ortaya koyulan ön prototip artık üretime hazır bir son prototip haline gelerek, arazi performanslarıyla yabancı muadilleriyle yarışır duruma geldi. Kocaeli Üniversitesi'ne verilen ilk ekipmanla birlikte ürünün eksikleri süreç içerisinde net bir şekilde gözlemlenerek ürünün niteliği buradan gelen geri bildirimler ile iyileştirildi.

Geliştirilen Ürünler Tüketicinin Hizmetinde

Projenin başarı ile tamamlanmasının ardından ilk siparişini "Akiferlerdeki Kimyasal Kirliliğin Tespiti ve Kirliliğin Giderilmesi" projesinde mühendislik laboratuvar ekipmanı olarak kullanılmak üzere Kocaeli Üniversitesi'ne yapan Yabgu Teknoloji, Bilecik Belediyesi tarafından duyurulan 2021/197972 İKN numaralı "Akıllı Çoklu Elektrotlu Jeofizik Rezistivite Sistemi ve Doğal Potansiyel (SP) Ölçüm Cihazı Mal Alımı" işini sektörde büyük pay sahibi iki yabancı firmaya karşı ezici bir fiyat farkıyla kazanarak ihaleyi aldı. İhaleye konu ürünler kuruma, saha testleri yapılarak başarıyla teslim edildi.

Uzman Kadrosuyla Ar-Ge ve Danışmanlık

Bu süreçte ilerlerken aynı zamanda sanayide kullanılan motor sürücülerinden trenlerde kullanılan turbo yağı ölçüm sistemi, çocuklar için yazılım öğretici eğitim kiti, firmalar için ERP sistemi tasarımı, sağlık sektöründe kullanılmak üzere damar ve sinir tespit ekipmanı çalışmalarına Ar-Ge desteği ve danışmanlık hizmeti verildi. Yabgu Teknoloji, aldığı ihaleler ile birlikte elde ettiği gelirle kendi ayakları üzerinde durarak yüksek teknoloji grubu ürünlerin geliştirilmesi ve üretilmesi konusunda nitelikli personellerin yetiştirilmesine ve istihdamına devam etti. Yabancı sermayeye karşı milli sermaye gücüyle mücadele etmeyi bırakmayan Yabgu Teknoloji, mevcut sistemleri Avrupa pazarına sokabilmek amacıyla İsveç'te bir Ar-Ge birimi kurmak için bu süreçte çalışmalara da başladı.

Daha Teknolojik ve Kullanılabilir Ekipmanlar

Bu alanda aldığı sorumluluklar ile birlikte gelecek yıllar içerisinde su krizinin yaşanacağını öngördükleri, ülkemizde su kaynaklarının etkili



ve hızlı tespitini mümkün kılan mühendislik ekipmanlarının yerli ve milli üreticisi olmanın gururunu taşıyan Yabgu Teknoloji, yabancı paydaşlarından daha teknolojik, daha kullanılabilir olan mühendislik ekipmanlarını geliştirerek önce yerli piyasadaki yabancı etkisini azaltmayı daha sonra uluslararası piyasada, büyüyen ekibi ile birlikte pay sahibi olmayı hedefliyor.

Geleceğe Uzanan Teknoloji

Yer altı zenginliklerinin ortaya çıkarılmasında kullanılmak üzere sürdürülebilir, ergonomisi yüksek ve etkili çözümler üretebilen ileri teknoloji ekipmanlar geliştiren, bu gelişimi destekleyici Ar-Ge çalışmaları yürüten, yazılım ve elektronik alanında dışa bağımlılığı azaltma konusunda sorumluluk alan, Türk mühendisliğini bir adım öteye taşıyacak ürünler geliştirerek tüketicinin hizmetine sunmayı görev bilen Yabgu Teknoloji, yeni ürünlerin emsalsiz olarak ortaya çıkması konusunda da ciddi çalışmalar yürütmeyi sürdürüyor.



Feldspat Kayaları Zenginleştiriyor

Çınarlar Madencilik, 40 yılı aşkın tecrübesini KOSGEB'den aldığı desteklerle birleştirerek yıllık 2 bin ton olan üretim hacmini 1 milyon ton kapasiteye yükseltmeyi başardı



Hazırlayan
Melisa TEKİN



Çınarlar Madencilik, 1979 yılında Muharrem Çınar ve Mehmet Çınar tarafından kurularak faaliyetlerine başladı. Kurulduğu günden bugüne kadar faaliyet kollarını ve ürettikleri ürün çeşitliliğini arttıran firma, zımpara gibi aşındırıcı materyaller, amyant, fosil artıklar, arsenik cevherleri, sabuntaşı ve feldspat madenciliği ile çeşitli toprak çıkarımları yapmaya devam ediyor.

1980'li yıllarda maden üretiminde teknoloji ve makine kullanımının çok yaygın olmadığını ve genelde insan gücüne dayalı madencilik yapıldığını anlatan Çınar Madencilik 'in kurucularından Mehmet Çınar, 'O dönemlerde günlük kapasitemiz 15 tonun üzerine çıkmıyordu. 15 personel ile yılda ancak 2 bin ton maden üretimi yapabiliyorduk.

Sonraki yıllarda artık sadece insan gücüne dayalı çalışma sisteminin devam edemeyeceğini fark etmemizden beri makine ve teknoloji gücüne dayalı üretim yapma kararı alarak iş makinesi arayışına geçtik.

Yaptığımız fizibilite çalışmaları sonucu o dönem sıfır iş makineleri satın almak oldukça büyük sermayeler gerektirdiğinden şirket olarak ikinci el iş makinesi satın alma yoluna giderek Almanya'dan ilk paletli yükleyici 955 CAT marka iş makinesini getirtilip işleri büyütme yoluna gittik' dedi.

Çınar Madencilik, 1999 yılının ortalarında Agrega üretim tesisinde 100 bin ton üretim ve satış için büyük çaplı bir anlaşma yapmış ancak 1999 yılının Ağustos ayında yaşanan büyük deprem sonucu inşaat sektörü neredeyse durma noktasına geldiğinden sonraki yıllarda seramik fabrikaları ile yapılan yeni anlaşmalar sonucu Aydın'da bulunan maden ocağı üretimine geçti.

Üretilen madenler fabrikalardan büyük talep görmesiyle birlikte tam kapasite ile çalışılmasına rağmen siparişlere yetişemedi. Siparişlerin yetiştirilmesi için yeni makineler aldı ve kapasitesini arttırdı.

İhracat Dönemi

2002 yılında İtalya'ya ihracat yapmaya başlayan Çınarlar Madencilik, bir sene sonra işlerini büyüterek bir öğütme tesisi kurdu. O dönem başında Türkiye'de yapılan en büyük madencilik yatırımı olarak yer alan işletme, öğütme çalışmalarını çeşitli madenlerle zenginleştirdi.

KOSGEB 'le Büyüdük

Üretimlerini yılların verdiği bireysel tecrübelerle yaptıklarını ve zaman zaman yapılan tahminlerde bazı hatalar çıkabildiğini ifade eden Muharrem Çınar, 'Biz KOSGEB'in destekleri sayesinde eski yöntemlerden uzaklaşıp daha stabil ve standart kalitelere üretimler yapabileceğimiz bir Yenilikçi Üretim Projesi hazırladık ve KOSGEB tarafından projemiz kabul edildi. Böylelikle KOBİGEL - KOBİ Gelişim Destek Programı'ndan yararlanmaya başladık.

Bunun dışında da Genel Destek Programı'ndan, Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan ve İşletme Geliştirme Destek Programı'ndan yararlanma imkânı bulduk. KOSGEB'den aldığımız bu destekler işletmemize faydalar sağlayarak gelişmemize ve büyümemize de büyük katkı sağladı' ifadelerinde bulundu.

Çınarlar Madencilik 'in KOSGEB desteği ile oluşturduğu Yenilikçi Üretim Projesi, kimyasal analizlerle üretimlerini satış öncesinde denetleyebilmeye, üretim kalitesindeki sapmaları en aza indirmeye ve bölgedeki madenleri zenginleştirebilmek adına yapılabilecekleri konusunda araştırma yapma olanağı sağladı.

Ayrıca bölgedeki değişik kayalardan oluşan feldspat kayalarında, düşük maliyetlerle madenlerin zenginleştirilebilmesi yollarını ararken de KOSGEB'in kendilerine destek olduğunu söyleyen Çınar, madencilikte yenilik ve teknoloji araştırmalarını hep ileri seviyeye taşıyarak bunu bir şirket prensibi haline getirdiklerini ve bu prensipleri sayesinde şirketin kuruluş döneminde yıllık 2 bin ton olan üretim kapasitesini şimdi 1 milyon ton kapasiteye yükselttiklerini dile getiriyor.

Çınarlar Madencilik ayrıca vitrifiye fabrikalarından gelen talepler doğrultusunda kendi öğütme tesislerinde fireli ürünleri öğütterek geri dönüşüme kazandırmaya başladı. Geri dönüşüm için gerekli işlemleri ve izinleri aldıktan sonra işletme olarak lisanslı bir geri dönüşüm firması olarak bu alanda da faaliyetlerine devam ediyor.



62 Yıllık Tecrübeden 25 Ülkeye Orman Ürünü

Sağlamlar Orman Ürünleri, plywood ve kontrplak üretimiyle hem Türkiye'nin ihtiyacını karşılıyor hem de Amerika'dan Rusya'ya, Fas'tan Yunanistan'a kadar ihracat yapıyor



Sağlamlar Orman Ürünleri, Bilecik Bozüyük OSB'de faaliyetlerini yürütüyor. 13 bin metrekare alanda kurulu fabrikada yıllık 27 bin metreküp plywood ve kontrplak üretimi yaparak 25 ülkeye ürün gönderiyor.

Başlıca Ürünler

1960 yılında kurulan Sağlamlar Orman Ürünleri, her geçen gün ürün ağını genişleterek büyümeye devam ediyor. Bugün işletmenin gelmiş olduğu noktada ahşap, bambu ve diğer odunsu malzemelerden kaplamalık plaka, levha gibi imalatı, kereste imalatı, ağaçların biçilmesi, planyalanması, rendelenmesi ve şekillendirilmesi faaliyetleri, ağacın ilk işlenmesinden elde edilen ürünlerin toptan ticareti gibi ürünleri 13 bin metrekarelik kapalı tesisinde üretiyor.

Yurt İçi ve Yurt Dışı Pazar

Firma yetkilisi Mithat Rüştü Sağlam, 2010 yılında beri KOSGEB'den almış olduğu destekler ile ciddi kazanımlar elde ettiklerini ifade etti. Firma, yurt içinde hemen hemen her şehirde ürün ve markalarını pazarlamakla beraber Amerika, Polonya, Yunanistan, İtalya, Fas, Bulgaristan, Danimarka ve Hollanda gibi ülkeler başta olmak üzere 25 farklı ülkeye ihracat yapıyor.

KOSGEB ile Büyüyor

KOSGEB'in eski adıyla Genel Destek Programı'ndan yararlanan işletme, KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı'ndan da iki kez faydalanarak büyüme ve dijitalleşme yolunda önemli adımlar atıyor.



İŞLETME DEĞERLENDİRME RAPORU İLE
VERİYİ İŞLEYEREK
BİLGİYE
DÖNÜŞTÜRÜYORUZ



kosgeb



İyilikte "Yıldırım" Gibi Ol

"Hayvansever değilim, yaşam hakkı savunucusuyum. Yardıma ihtiyacı olan bir insana, bir hayvana ya da bir fidana aynı duygularla iyilik edebilecek merhamete ve sevgiye sahibim"



Hazırlayan
Ömer KIZILYER



Dergimizin bu ayki sayısında iyilikte sınır tanımayan ve her türden canlının yardımına tereddütsüz koşan KOSGEB Adana Müdürlüğü'nde teknisyen olarak görev yapan Gülhan Yıldırım'ı sizlere tanıtmak istedik ve kendisiyle iyilik, yardımlaşma ve paylaşmayla ilgili keyifli bir sohbet gerçekleştirdik:

Gülhan Yıldırım Kimdir?

1978 yılında üç çocuklu ev hanımı bir annenin ve ilkokul öğretmeni bir babanın en küçük çocuğu olarak Osmaniye'nin Kadirli ilçesinde dünyaya geldim. Dört yaşlarımdayken abim, 2011 senesinde de ne yazık ki babam aramızdan ayrılarak ahirete irtihal etti. İlk, orta ve lise eğitimimi Kadirli'de tamamlamamın ardından 2000 yılında İnönü Üniversitesi Malatya Yüksek Okulu Tekstil Bölümü'nden tekniker olarak

mezun oldum. Kıyafet çizim, tasarım, dikiş konularında yetenekli ve ilgili olmam tekstil bölümünü tercih etmemde etkin rol oynadı. Ancak maddi imkânsızlıklar sebebiyle bu yeteneğimi ilerletebilecek ekstra eğitimler alamadım ve kurslara iştirak edemedim. Malatya ve Adana'daki tekstil ve konfeksiyon fabrikalarında gece gündüz demeden tekniker olarak çalıştım. Bekârim. Havuç, Tarçın ve Beyaz isimlerinde üç kedim var.

KOSGEB ile tanışıklığınızdan, KOSGEB çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

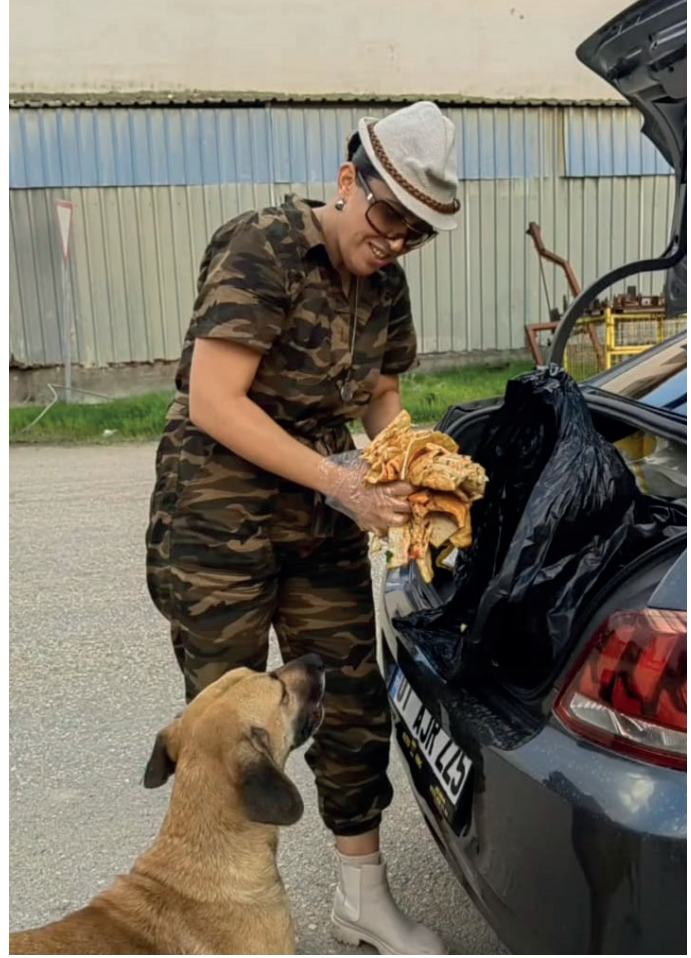
Adana'da çalıştığım fabrika kapanmıştı. Fabrikanın müdürü bir gün bana Adana'da KOSGEB tarafından AB Projesi kapsamında tekstil laboratuvarı kurulacağı bilgisini verdi. Ben de iş başvurusunda bulunmak üzere bir özgeçmiş hazırladım

ve KOSGEB'e ilettim. Mülakata katıldım. Rab'bimin de nasip etmesiyle 2003'ün Kasım ayında ilk görev yerim olan KOSGEB Tekstil Laboratuvarı'nda tekniker olarak çalışmaya başladım. Laboratuvar çalışmalarımın yanı sıra KOSGEB Adana Müdürlüğü'nün işlerinin yoğun olmasından dolayı zaman zaman müdürlüğümüzün destek işlemlerinde yardımcı oluyor, fuar organizasyonlarında yer alıyordum. Çalışmayı ve aktif olmayı seven enerjik bir yapıya sahip olduğumdan olsa gerek müdürlüğümüzdeki yoğunluk beni cezbetmişti. Müdürümle bu durumu paylaştım ve müdürlük çalışmalarında sürekli yer almak istediğimi belirttim. O da çalışmalarımı beğendiğinden, 2008 yılında Adana Müdürlüğü'nde daimi olarak görev almaya başladım.

KOSGEB destek ve hizmetleri hakkında bilgilendirme, kurul toplantıları, Girişimcilik Destek Programı'nı ve eğitimlerini yürüttüm. Dış uzman danışman olarak işçi kadrosunda başladığım çalışma hayatım, 2015 yılında teknisyen kadrosuyla memuriyete geçerek devam etti. Halen Adana Müdürlüğü'nde bilgilendirme, Girişimcilik Desteklerini ve kurullarını yürütmekteyim. Bu süre zarfında Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi'ni de bitirdim.

İş hayatınız dışında neler yapıyorsunuz?

Doğa, çevre, iyilik ve merhamet konularında Büyüksaat Gazetesi'nde köşe yazıları yazdım. Bu kıymetli röportajınız vesilesi ile Büyüksaat Gazetesi kurucusu ve gönüllerin büyük dostu, Covid-19 nedeniyle kaybettiğimiz kıymetli ağabeyim



Bekir Fevzi Yıldırım'ı rahmetle anmak istiyorum. Hâlihazırda, Taşköprü Gazetesi'nde köşe yazıları yazmaya devam ediyorum. Bu soruyu hobilerim olarak ele alırsak; müzik dinlemeyi, sinema ve tiyatroya gitmeyi, doğada yürüyüş ve kamp yapmayı, ailemle, sevdiklerimle ve kıymetli dostlarımla zaman geçirmeyi severim.



Doğa ve hayvanların korunmasında farkındalık yaratmak için çalışmalar yürüttüğünüzü işittik. Ne gibi çalışmalarda bulunuyorsunuz?

Her gün iş çıkışında, kurumumun bulunduğu bölgedeki restoran sahipleriyle görüşerek can patilerimiz için ayırttığım artan yemekleri ve yağlı ekmekleri çevremdeki can dostlarıma ikram ediyorum. Bu yöntemle hem israfı önüyor, hem de bir canlıyı bir gün daha hayatta tutuyorum.

Bu insani sorumluluğumu, görenler ve izleyenler üzerinde farkındalık oluşturabilmek için sosyal medya hesaplarımda yayınlıyorum. İyiliğin bulaşıcı olma gibi güzel bir yönü olduğunu, görenleri ve izleyenlerin etkilenip iyiliğin bir ucundan tutabileceklerini düşünüyorum.

Zorlansam da bütçemin belli bir miktarıyla sokak canlıları için mamalar alıyorum. Bu çalışmada iki kıymetli gönül dostum daima destek oluyorlar. Arada bir de tanıdıklar, iş arkadaşlarım ve müdürüm mama desteğinde bulunuyorlar.

2020 yılında Tarım İl Müdürlüğü ve belediye iş birliği ile Yerel Hayvan Koruma Görevlisi eğitimine katılarak Tarım

ve Orman Bakanlığı Bakanlığı onaylı Yerel Hayvan Koruma Görevlisi kartına sahip oldum.

Bu kart, pandemi döneminde sokağa çıkma yasaklarında bizlere büyük kolaylık sağladı. Kartımız sayesinde, pandemi döneminde gece gündüz sokak canlılarımızın temel ihtiyaçlarını onlara ulaştırabildik. Ayrıca belediyeler ile iş birliği içerisinde besleme yapabildik, hayvan kurtarma çalışmalarına katılabildik.

Dilsiz canlılarımızla birlikte vakit geçirmenin, onların ihtiyaçlarını karşılamanın size hissettirdikleri nelerdir?

Anneme çocukluğumu anlat dediğimde, "3-4 yaşlarındayken karınca yuvalarının önüne yatar akşama kadar onları izlerdin" der. Bu sözler, hayvanlara düşkünlüğümün yaradılışından gelen bir duygu olduğunu düşündürüyor.

Onların bizlere muhtaç olduğunu iliklerime kadar hissediyor ve onlara elimdeki gıdaları ikram ettiğimde teşekkürlerini, sevinçlerini gördükçe ruhumda eksik ve boşluğunu hissettiğim o cansız bölümün canlandığını, filiz verdiğini ve çiçek açarak huzurun, mutluluğun kokusunu salgıladığını





hissediyorum. Hele ki yaşam kaynağı suyu onlara ulaştırmak, onların kana kana içtiklerini görmek tüm yürek yangınlarına son verecek boyutta bir haz. Yaralı bir hayvanın pansuman, temizleme, merhem sürme gibi tedavilerini kendim yapabiliyorum. Ciddi yanık, kırık, baygınlık ve doğum yapamama gibi durumlarda ise direkt veterinerine ulaştırıyorum.

Sessiz dostlarımıza yardım etmek isteyenlere ne gibi tavsiyelerde bulunursunuz?

Aslında sessiz dostlarımız gözleriyle, beden dilleriyle, kuyruklarıyla ve çıkardıkları ses tonlarıyla bizlerle konuşuyor. Yeter ki ruhunuzu onlara açın ve hissedin. Onlara yardım etmek, insani sorumluluğumuzu yerine getirmektir.

Tüm bireyler sofralarından artanları uygun bir kaba koyarak sokaklarındaki çöp kenarlarına, parklara, bahçelere, ağaç dipleri gibi yerlere bırakırlarsa, o gıdalar kuşlara, karıncalara, kedilere, köpeklerle yani doğadaki tüm canlılara nasip olacaktır. Tabii yanında bir kap suyu da unutmasınlar. Bunun dışında gerçekten inandıkları

bildikleri kişilerin, toplulukların mama, ilaç ve veteriner gibi masraflarına destekte de bulunabilirler.

Anlattıklarınızdan iyiliği ve merhameti savunan bir karakter olduğunuzu anlıyoruz. “İyilik bulaşıcıdır” mottosu özelinde okuyucularımıza neler söylemek istersiniz?

İyilik yapmaktan korkmayın ve iyiliğin bir ucundan sizler de tutun. Duyarlı olabilirsek iyilik yapmak için her an bir fırsat bulabilir, çevremizdeki insanlara olumlu örnek olabiliriz.

Unutmayalım ki yaşlı bir teyzenin alışveriş poşetlerini taşımasında yardımcı olmak, topu patlayan çocuğa top almak, araçla gittiğiniz yolda yol ortasına atılmış ve diğer araçlara engel teşkil edebilecek bir kutuyu, plastiği, cam parçalarını oradan alıp çöpe ya da yol kenarına koymak bir iyiliktir. Susayan bir fidana ya da sokaklarımızdaki canlılara su vermek, yuvasından düşen bir kuşu yuvasına koymak da bir iyiliktir.

Kısaca; ihtiyacı olan her canlıya ihtiyacı kadar yardım edebilmek, yarasına merhem olabilmek, insanlığımıza yakışır



şekilde ruhumuzu sunmak hem iyilik hem de ibadettir bana göre.

Bu çalışmaların yanı sıra ayrıca Taşköprü Gazetesi'nin kurucularından biri olduğunuzu biliyoruz. Kısaca gazete çalışmalarınızdan da bahsedebilir misiniz?

2020 yılının Temmuz ayında "Sessiz Canlar Bize Emanet" isimli WhatsApp grubunu kurmayla başlayan öykümüz, farkındalık çalışmalarımızın daha çok kitlelere duyurulmasını sağlamak amacıyla web gazete oluşumuna yöneldi.

Çok kıymetli ağabeyim Vedat Kahyalar, Ramazan Yüksel ve kıymetli dostum Nezir Ertuğrul ile birlikte Sessiz Canlar web gazetesi olarak başladığımız çalışmaya Taşköprü Gazetesi olarak devam ediyoruz. 'Huzurlu ülke, huzurlu insan' mottosuyla doğru ve çözüm odaklı haberler yazmaya, sunmaya çalışıyoruz. Benim gazetedeki köşe yazılarım genellikle doğa ve hayvanlar, merhamet, iyilik ve insanlık üzerine oluyor.

İyilikle ilgili başınızdan geçen bize anlatabileceğiniz bir hikâye var mı?

Benim anılarımda, ruhumu daima titreten bir yaşam öyküsü olarak kalacak Yavru Köpek ve Lütfiye'nin hikâyesinden bahsetmek isterim. Bu hikâye, bir yavru köpeğin sahiplenmek istenmesiyle başlayan Lütfiye adındaki lise öğrencisi pırl pırl sevgi dolu bir engelli gencimizin, kahraman köpeğimiz vesilesiyle ihtiyacı olan her şeye kavuşmasının öyküsüdür.

Her şey telefonuma gelen bir arama ile başladı. Karşıdaki kişi tatlı mı tatlı bir ses tonuyla kendini tanıtarak telefonuma bir yerlerden ulaştığını ve yavru bir köpek sahiplenmek istediğini söyledi. Ailesiyle de telefonda görüşüp rızalarının olup olmadığını öğrenerek besleme yaptığım bölgenin birindeki yavru bir köpeği ulaştırmaya karar verdim.

Adrese vardığımızda Lütfiye kızımızı gördüğüm an inanılmaz bir duygu seline kapıldım. Bir rahatsızlığı vardı ama ona rağmen göğsünde kocaman bir sevgi yaşıyordu doğaya ve hayvanlara karşı. Aile ile yavrumuz buluştu. Ancak ailenin

büyük bir derdi olduğu anlaşıyordu. Lütfiye'nin annesi bizlerden aldığı o içtenliğe, samimiyete, iyiliğe sığınarak bir ricada bulunmak istedi. Lütfiye 16 yaşında engelli, kemoterapi tedavisi görmüş ve bunun yanı sıra çeşitli rahatsızlıkları olduğundan hasta yatağına ve masasına ihtiyacı vardı. Annenin bu isteğine kayıtsız kalmayıp kısa bir video çektim, sosyal medyamda ve Sessiz Canlar Whatsapp grubunda paylaştım.

Kısa zamanda bu çağrım yanıt buldu ve birçok yardımseverin katkılarıyla Lütfiye'nin ihtiyaçlarını ders çalışması için gerekli tabletle birlikte aileye ulaştırdık. Bunların yanı sıra ailenin gerekli olan tüm ihtiyaçları karşılandı. Bu arada yavru köpeğimiz ne yazık ki kanlı ishale yakalanmış veterinere ulaştırılmasına rağmen yavrumuzu kaybettik.

Hikâyenin gerisini sizler hayal edebilirsiniz sanırım. O yavru köpek artık kahraman olarak anılıyor. Lütfiye'nin kahramanı. Bu dünyadaki görevi; Lütfiye'nin ve ailesinin duasına karşılık Rab'bim tarafından gönderilen muhteşem bir ödüldü. İhtiyaçların karşılandığı günün hemen öncesinde hayata gözlerini yumdu ve görevini tamamladı.

O yavru köpek olmasaydı, ne Lütfiye ile tanışacaktım ne de böyle bir ailenin ihtiyaçlarından haberdar olacaktım. İnsanların ne yazık ki hayvan deyip geçtiği şu korkunç çağımızda, o masumlar yani sessiz canlar, birçok insanın yapamayacağı bir iyiliğe, merhamete vesile oluyorlar.

O masumlar hayatlarımızın bir parçası, iyilik ve merhamet akımının başlatılmasının başrol oyuncularındır ve onlara davranış biçimi insanlığın ahlakının güzelliğini ya da çirkinliğini ortaya döken yegâne gerçeğimizdir. Toplumlara bunları anladıklarında iş işten geçmemesini umuyor ve hayat sevgiyle, iyilikle, merhametle, yardımlaşmayla ve paylaşmayla yaşanır diyorum.

Hayalinizde gerçekleştirmek istediğiniz bir proje var mı?

Hayvanlar ve doğamız olmadan insanlığın yaşamının devamının mümkün olmayacağını farkında olan bir

birey olarak başta kendi kurumum olmak üzere kamu kurumlarının da desteklediği köpek, kedi ve kuşlar için kulübe ve kamelya yapımını destekleyen bir sosyal sorumluluk çalışması gerçekleştirmek isterim.

Son olarak hayata bakışınızı özetleyen birkaç cümle alabilir miyiz?

Şu ana kadar anlattıklarımın hayvan sevmeye ilgisi olmadığını, bunun tamamen insanca yaşamın gerekliliği olduğunu vurgulamak istiyorum. Hayvansever değilim, yaşam hakkı savunucusuyum. Yardıma ihtiyacı olan bir insana, bir hayvana ya da bir fidana aynı duygularla yardım edebilen empatiye ve merhamete sahibim.



KOSGEB'LE Yurt Dışı Pazarlara Açılmak Çok Kolay!

300 BİN TL' YE
VARAN DESTEK!



DESTEK PROGRAMI İLE

KOBİ'lerin yurt dışı pazarlara açılabilme beceri ve kabiliyetlerini geliştirmek,

KOBİ'lerin yurt dışı pazar paylarını arttırmak,

KOBİ'leri, uluslararası rekabetin aktörleri haline getirmek,

İhracata başlayan KOBİ sayısını arttırmak,

E-ticarete başlayan KOBİ sayısını arttırmak

HEDEFLENİYOR



www.kosgeb.gov.tr



kosgeb
Twitter Facebook Instagram YouTube LinkedIn

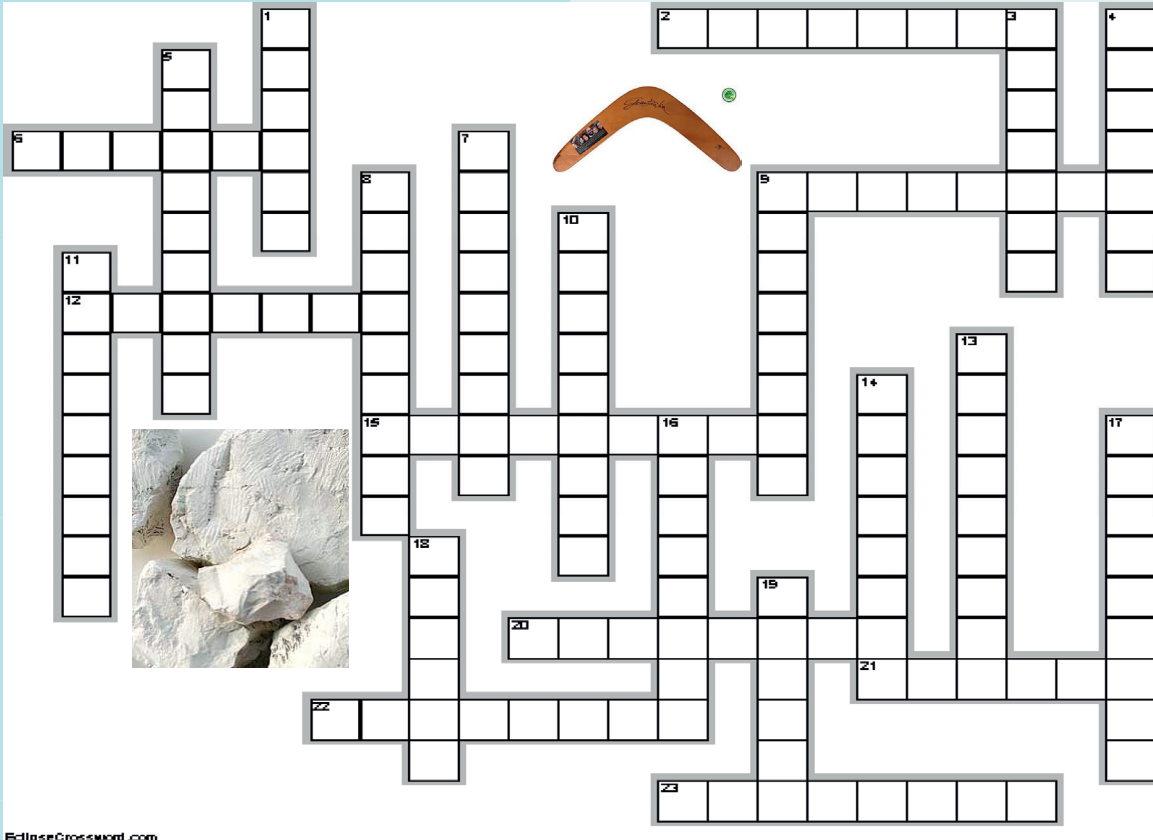


SOLDAN SAĞA

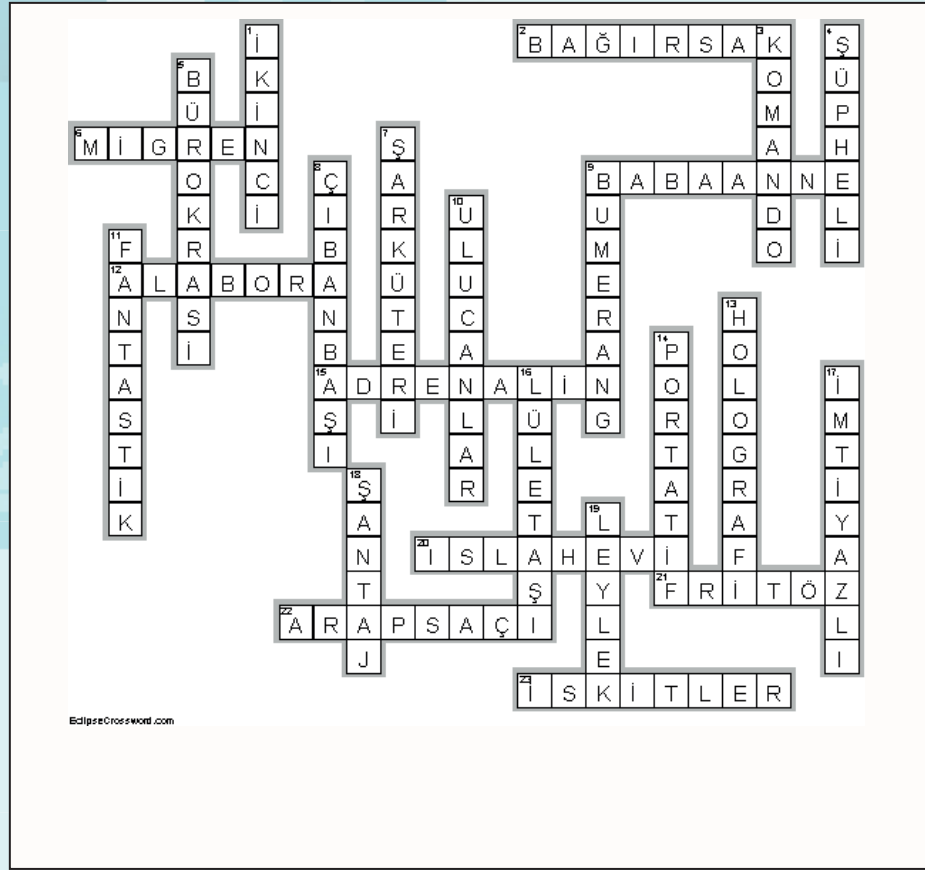
2. İncesi ve kalını olan sindirim sistemi organı.
6. Zaman zaman atak yapan kronik baş ağrısı.
9. Amcanın babasının eşi.
12. Geminin devrilmesi.
15. Korku anında salgılanan hormon.
20. Çocuk hapishanesi.
21. Elektrikli kızartma tenceresi.
22. Karışmış, içinden çıkılamayacak hale gelmiş durum.
23. Pers kaynaklarında Sakalar olarak geçen topluluk.

YUKARIDAN AŞAĞI

1. Bir yarışmada ikinciye geçen kişi kaçınıcı olur?
3. Özel olarak yetiştirilmiş operasyon askeri.
4. Suç işlediği düşünülen kişi.
5. Devlet dairesindeki kâğıt işleri.
7. Süt ürünleri ve mezeler satan dükkân.
8. Kötü bir olaya neden olan kişilerin lideri.
9. Atıldığında geri dönen kıvrımlı alet.
10. Artık müze olarak kullanılan Ankara'daki cezaevi.
11. Gerçeküstü olayları anlatan sanat yapıtı.
13. Lazer kullanarak üç boyutlu görüntü oluşturma.
14. Taşınabilir eşyalar için kullanılan terim.
16. Eskişehir'de çıkarılan ve süs eşyası yapılan kayaç.
17. Bir işte ayrıcalık tanınmış kişi ya da kurum.



Cevap Anahtarı



SUDOKU

					1		5	
2		1			8			
	8	7		9	3	1	2	6
		5				3		2
	1		2	7	9	6	8	
8		6	1					4
		8			4			3
	6		3			5		1
	5	2	6	1		8		

KOSGEB

e-Akademi

lms.kosgeb.gov.tr



**GİRİŞİMCİLER İÇİN
ONLINE ORTAMDA EĞİTİM!**

e-Akademi

KOSGEB

ÇAĞRI MERKEZİ

444 1 567

www.kosgeb.gov.tr



S U D O K U

Cevap Anahtarı

6	3	9	7	2	1	4	5	8
2	4	1	5	6	8	9	3	7
5	8	7	4	9	3	1	2	6
7	9	5	8	4	6	3	1	2
4	1	3	2	7	9	6	8	5
8	2	6	1	3	5	7	9	4
1	7	8	9	5	4	2	6	3
9	6	4	3	8	2	5	7	1
3	5	2	6	1	7	8	4	9

TEKNOLOJİK FİKİRLER TEKMER'DE GELİŞİR

6 MİLYON TL'YE VARAN DESTEK



